



קבוצת בזק
מצגת משקיפים
Q2-2021
12 לאוגוסט 2021

הגבלת אחריות (DISCLAIMER)

מצגת זו כוללת נתונים כלליים ומידע כמו גם תחזיות אודות בך והשוק בו היא פועלת. למרות שבך מאמינה כי התחזיות שלה מבוססות על הערכות הגיוניות, תחזיות אלו נתונות לסיכונים מסוימים ולא-ודאויות. בהתאם, אין להתייחס לתחזיות אלו כהבטחה לכך שהן אכן יתממשו בפועל. מימוש ו/או שינויים אחרים בתחזיות תלויים בגורמים שאין לדעת אותם מראש, ולא נמצאים בשליטת בך, כולל גורמי סיכון ואופי הפעילות שלה, התפתחויות בסביבה הכללית ובגורמים חיצוניים והרגולציה שמשפיעה על פעילויותיה. לבזק אין כל וודאות כי תחזיותיה אכן יתממשו, ותוצאות הפעילות שלה עשויות להיות שונות באופן מהותי מתחזיותיה, בין היתר עקב גורמים שאינם תלויים בה. תחזיות בזק מבוססות רק על הערכותיה נכון לתאריך זה, ובזק אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות כל תחזית ו/או הערכה שבמצגת על מנת שישקפו אירועים ו/או נסיבות שיחולו לאחר מועד עריכת מצגת זו.

מצגת זו מכילה מידע חלקי הלקוח מהדוחות הציבוריים של בך המתפרסמים על פי חוק ניירות ערך התשכ"ח-1968 ("חוק ניירות ערך"). הדוחות הנ"ל נגישים באתר רשות ניירות ערך: www.magna.isa.gov.il. קריאת מצגת זו אינה תחליף לקריאת הדוחות המפורטים של בזק המוגשים על פי חוק ניירות ערך ואינה מיועדת להחליף את הדוחות המלאים או לסייג אותם. המצגת הוכנה לנוחיות הקורא בלבד, מתוך הבנה כי הדוחות המפורטים נקראים בו-זמנית עם העיון במצגת. החברה אינה מתחייבת שהמידע הכלול במצגת זו מדויק או שלם. אין לראות במצגת הצעה או הזמנה לרכוש ניירות ערך או יחידות השתתפות, ואין בהודעה זו ובמידע הכלול בה כבסיס או להסתמך עליהם בקשר לכל חוזה או התחייבות.

מצגת זו נועדה לשם תמצית ונוחות בלבד, ואינה מיועדת להחליף את הצורך לעיין בדיווחים שפרסמה בך לציבור בטרם קבלת החלטה בדבר השקעה בניחת הערך שלה. המצגת אינה מהווה הצעה לרכישת ניירות ערך שלה ואין להסתמך על המצגת לצורך קבלת החלטה בדבר השקעה בניירות ערך של החברה.

קבוצת בזק - מיקוד עסקי

- פריסה מואצת של **סיבים אופטיים** למגזר הפרטי **כמנוע צמיחה**, והמשך חיזוק הפעילות במגזר העסקי
- מיקוד **בחצר הלקוח**, באמצעות שילוב של תשתית סיבים, הצעות טריפל ומוצרים משלימים (כגון, נתבים ומשפרי גלישה)
- במחצית הראשונה של 2022 **יבוטל הפיצול בין התשתית לבין ספק ה-ISP** ובזק תוכל להציע שירות אינטרנט אחוד
- **שינוי מבני** ב-yes ובזק בינ"ל:
- פיצול פעילות ה-ICT לחברה נפרדת במטרה לאפשר מיקוד בתחום הטומן פוטנציאל לצמיחה משמעותית
- מיזוג פעילות המגזר הפרטי של בזק בינ"ל לתוך yes תוך חיזוק הצעת הערך בתחום ה-TV והאינטרנט ומינוף תשתית הסיבים של הקבוצה (באמצעות טריפל)
- העמקת ה**תייעלות** בחברות הבנות העיקריות תוך שיפור מתמשך של התזרים החופשי
- פלאפון תתמקד ב**שיווק חבילות דור 5 כמנוע צמיחה** והגדלת ARPU



מיקוד בפריסת תשתיות ופיתוח מנועי צמיחה

חזון הקבוצה

קבוצת בזק תוביל את שוק התקשורת בישראל, תספק את מכלול צרכי התקשורת של השוק הפרטי והעסקי ותחתור לשיפור מתמיד בתוצאותיה העסקיות

עיקרי תוצאות קבוצת בזק - רבעון שני 2021



- ההכנסות הסתכמו בכ-2.2 מיליארד ₪, צמיחה של כ-2.1%
- ה-EBITDA המתואם* הסתכם בכ-944 מיליון שקל, ירידה של כ-0.7%. שיעור EBITDA מתואם כ-42.9%
- הרווח הנקי המתואם* הסתכם בכ-304 מיליון שקל, עלייה של כ-20.6%
- התזרים החופשי הסתכם בכ-85 מיליון שקל, ירידה של כ-41.0% בין היתר מגידול בהשקעות
- ירידה בחוב נטו בסך כ-877 מיליון ₪ ושיפור ביחסי כיסוי החוב
- עלייה של כ-81% בציון ESG ע"י Bloomberg

בזק קווי:

- יציבות בסך ההכנסות ועלייה של כ-8.9% ברווח הנקי המתואם*
- המשך שיפור במדדים תפעוליים עיקריים:
 - צמיחה במצבת קווי אינטרנט קמעונאיים – רבעון חמישי ברציפות
 - עלייה של כ-8.2% ב-ARPU אינטרנט קמעונאי
 - המשך צמיחה במכירות של נתבי BE ומשפרי קליטה. השקת דור חדש של הנתב (BE2)
- המשך פריסה מאסיבית של סיבים – הגעה ל-718 אלף משקי בית נכון להיום

חברות בנות:

- תוצאות כספיות חזקות בפלאפון לעומת הרבעון המקביל:
 - עלייה של כ-7.7% בהכנסות וכ-11.2% ב-EBITDA
 - המשך צמיחה במצבת מנויי פוסט פייד
 - פריסה מוצלחת וצמיחה במנויים המצטרפים לחבילות דור 5
- שיפור בתוצאות yes:
 - שיפור משמעותי בתזרים החופשי ב-yes אשר הפך חיובי במחצית הראשונה של 2021
 - המשך צמיחה בכמות המנויים ב-yes, עם עלייה בשיעור מנויי IP ל-33%

רגולציה

- משרד התקשורת אישר את **ביטול הפרדה בין תשתית לספק ה-ISP**. בזק תוכל להציע שירות אינטרנט אחוד במחצית הראשונה של 2022
- נערך שימוע בנושא תעריפי טלפוניה
- משרד התקשורת אישר את **מיזוג** בזק בינלאומי לתוך yes

מהלך השינוי המבני מתקדם

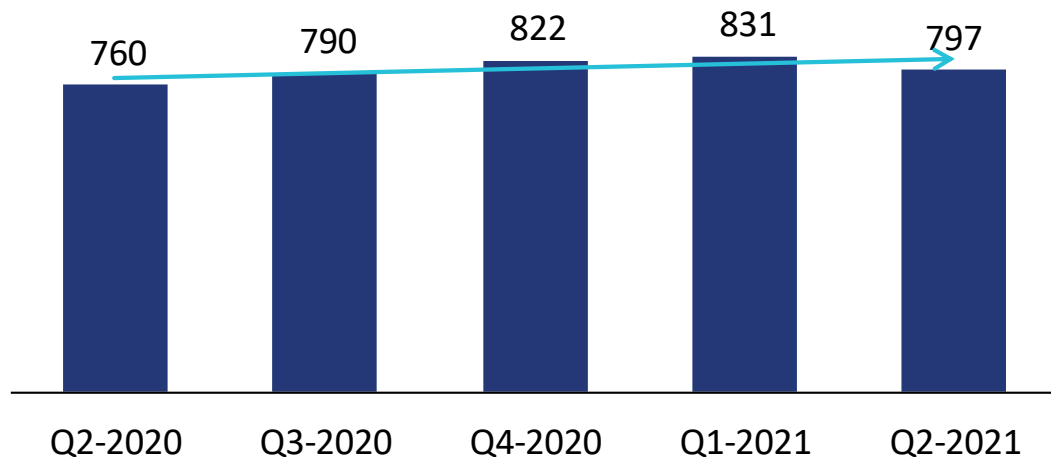
- דירקטוריון בזק אישר את השינוי המבני הכולל פיצול חטיבת האינטגרציה לחברה נפרדת חדשה, ומיזוג הפעילות הפרטית של בזק בינלאומי לתוך yes (בהמשך לאישור שר התקשורת)
- חברת ה-ICT החדשה תאפשר מיקוד ניהולי במימוש הפוטנציאל בשוק ה-IT
 - שוק ה-IT בישראל גדול (מוערך בכ-8 מיליארד דולר בשנה) וצומח במהירות
 - לבזק בינלאומי פעילות משמעותית בתחום (מאות מיליוני ש"ח הכנסות בשנה)
- החברה החדשה תפעל לצמיחה אורגנית (על בסיס היכולות הקיימות) לצד צמיחה באמצעות רכישות ממוקדות
- מיזוג פעילות האינטרנט הפרטית של בזק בינלאומי לתוך yes יאפשר לראשונה לממש אסטרטגיית טריפל אפקטיבית הנשענת על המותג החזק ומוצר הטלוויזיה האיכותי של yes יחד עם הסיבים של בזק, אשר תתמוך בצמיחת הקבוצה במגזר משקי הבית
- ההסתדרות הכריזה על סכסוך עבודה בקשר עם מהלך השינוי המבני, החברה תנהל מו"מ עם נציגות העובדים

תוצאות כספיות קבוצת בזק

קבוצת בזק - נתונים פיננסיים רבעוניים עיקריים | במיליוני ₪

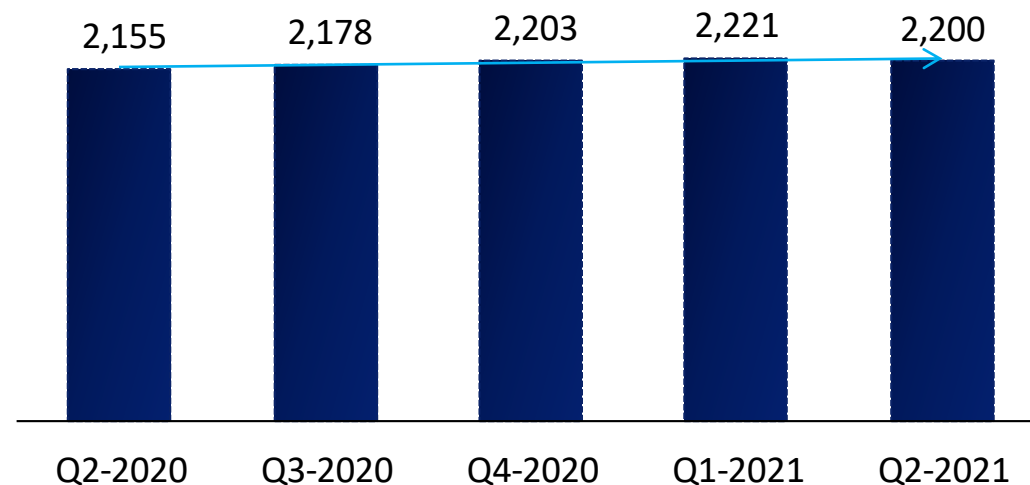
הוצאות הפעלה

4.9%



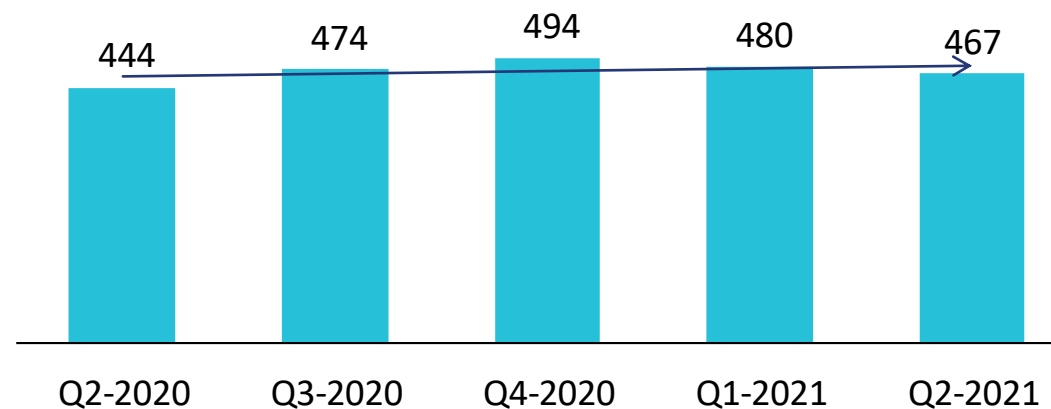
הכנסות

2.1%



הוצאות שכר, נטו

5.2%



- עלייה בהכנסות פלאפון ובזק און-ליין

- עלייה בהוצאות שכר בעיקר בבזק קווי ובפלאפון

- בזק קווי - הכרה בהוצאות תגמול מבוסס מניות

- פלאפון - הוצאת עובדים לחל"ת וחופשות מרוכזות על רקע משבר הקורונה ברבעון השני אשתקד

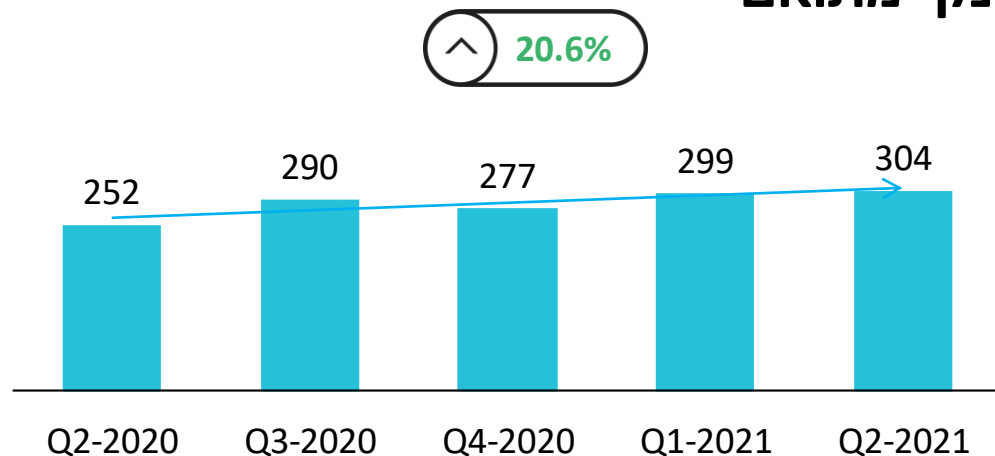
- עלייה בהוצאות הפעלה בעיקר בבזק קווי ובפלאפון

- בזק קווי - בין היתר, מהכרה לראשונה בהוצאות לקרן אוניברסלית לפריסת סיבים, וכן מהשפעות קורונה ברבעון המקביל, והשקת הסיבים ברבעון הנוכחי

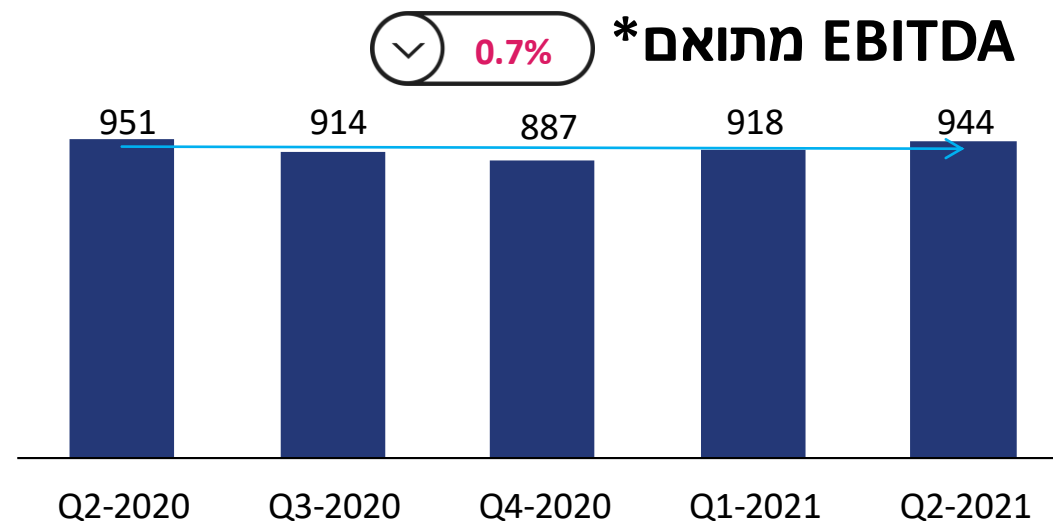
- פלאפון - גידול בעלות מכירות ציוד קצה במקביל להכנסות ורישום עלויות הטמעת מערכת מחשוב ענן

קבוצת בזק - נתונים פיננסיים רבעוניים עיקריים (המשך) | במיליוני ₪

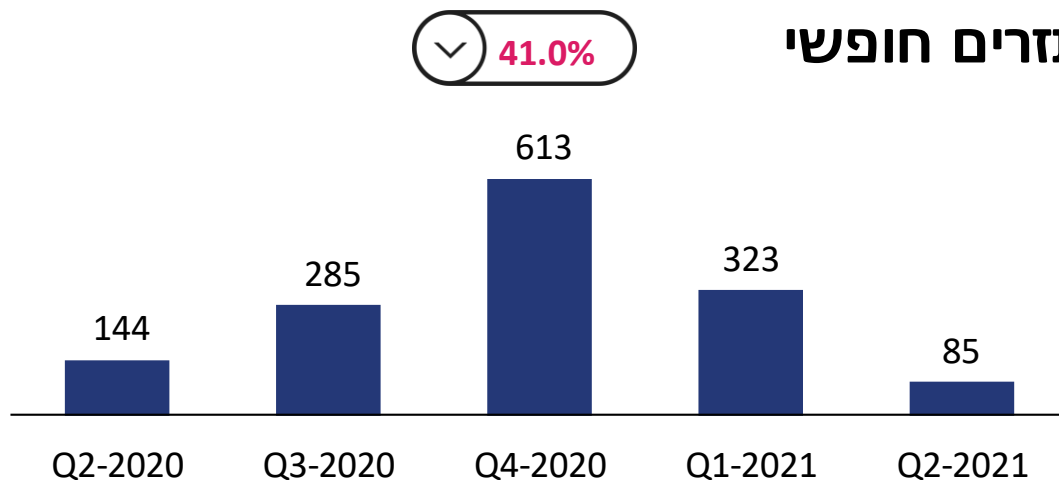
רוח נקי מתואם*



EBITDA מתואם*

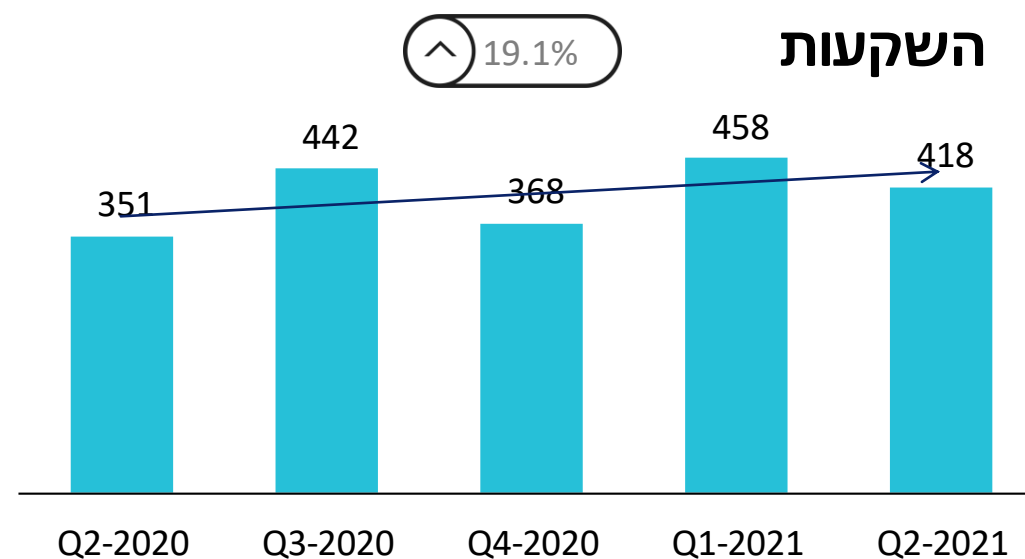


תזרים חופשי



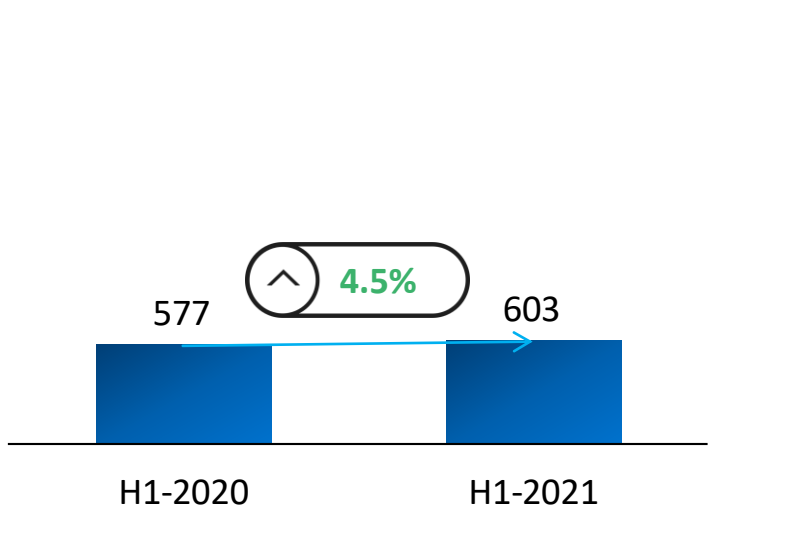
התזרים החופשי ב-Q2-21 הושפע מהגידול בהשקעות בשל פריסת סיבים ומתשלום מענק לעובדים בבזק קווי

השקעות

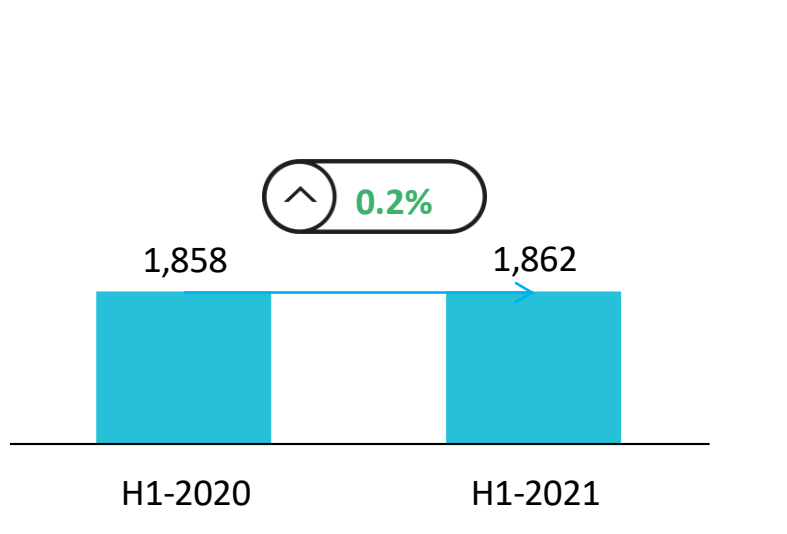


קבוצת בזק - נתונים פיננסיים עיקריים ל-H1-2021 | במיליוני ₪

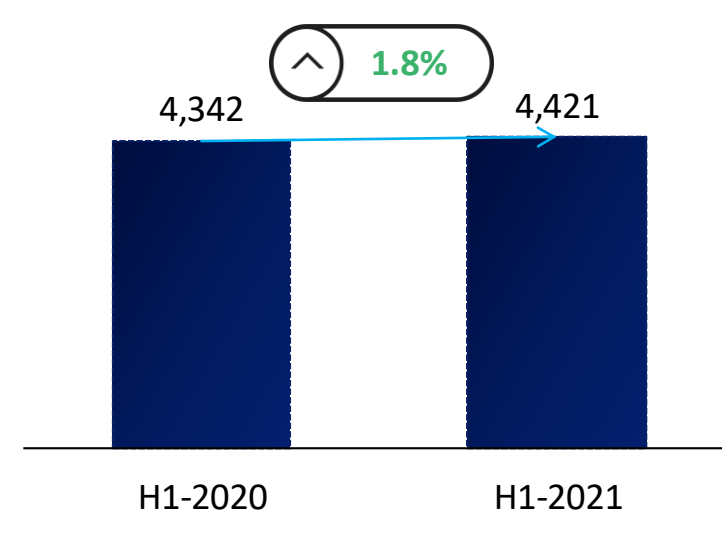
רווח נקי מתואם*



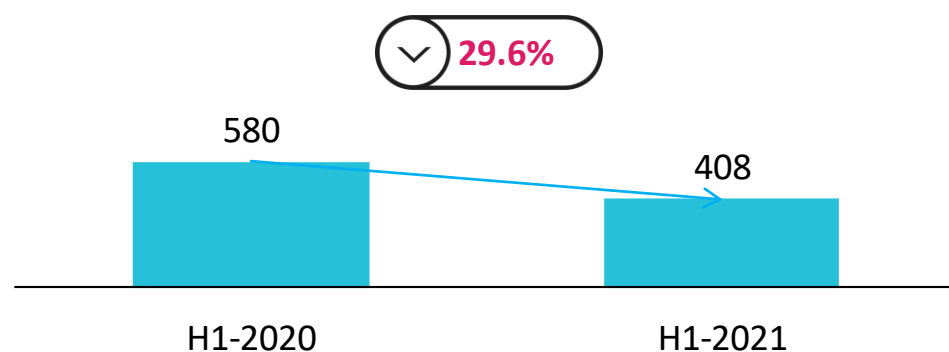
EBITDA מתואם*



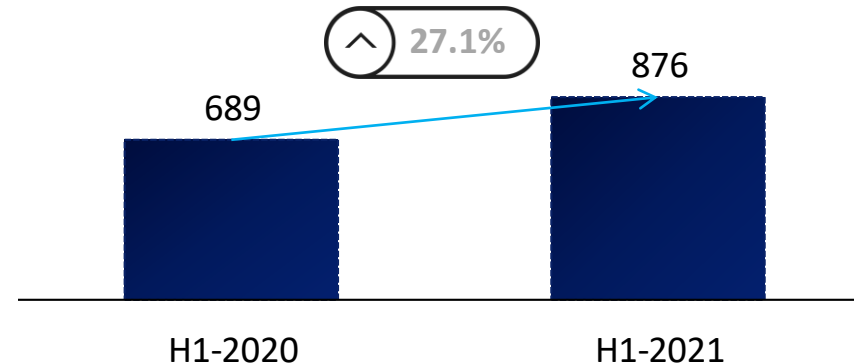
הכנסות



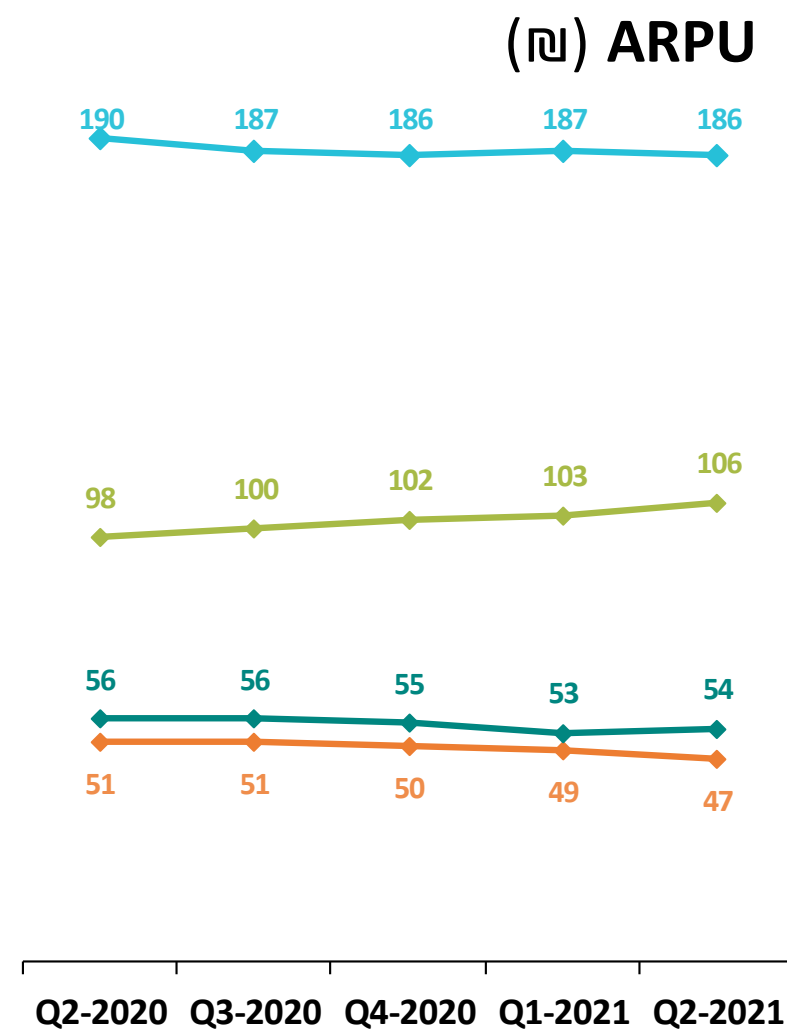
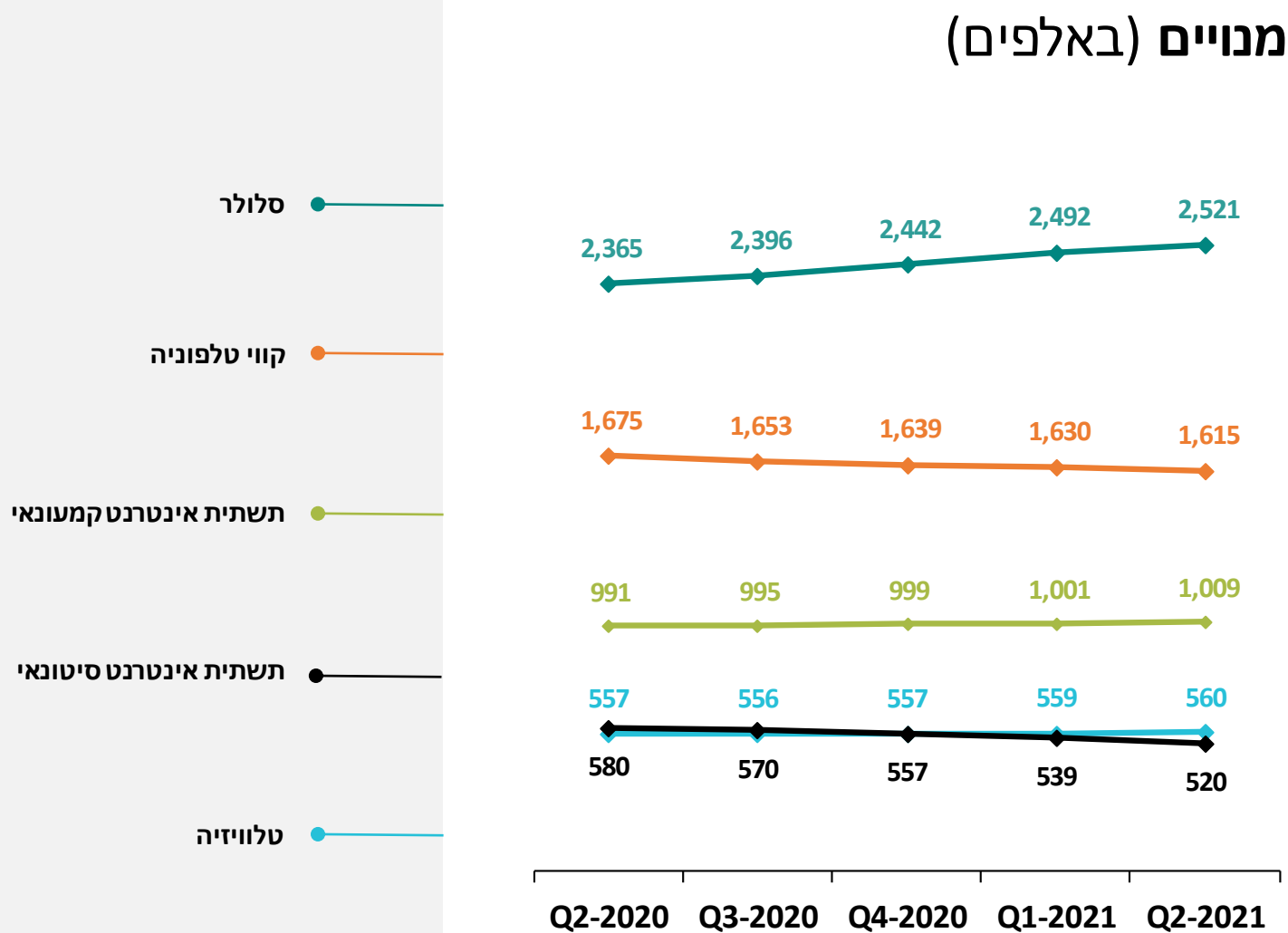
תזרים חופשי



השקעות



קבוצת בזק - נתונים תפעוליים | במיליוני ₪



קבוצת בזק - חוב פיננסי | במיליוני ₪

המשך ירידה בחוב נטו

ירידה של כ- 877 מיליון ₪ לעומת הרבעון המקביל, כ- 12%

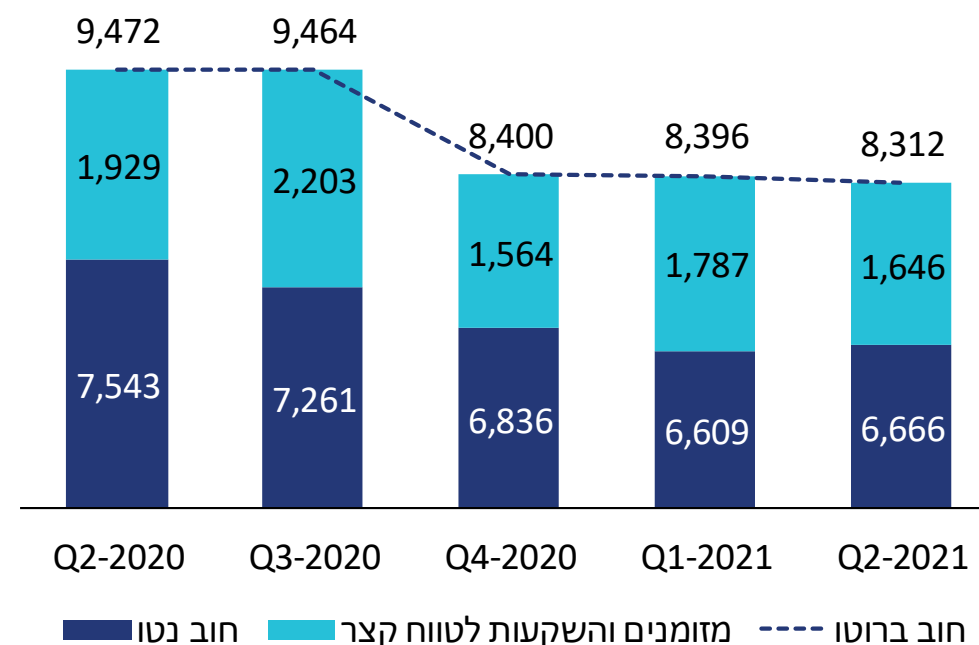
המשך שיפור ביחס חוב נטו ל-EBITDA

ירד ל- 2.0 (מ- 2.3 בסוף Q2-20)

דירוג אשראי

תחזית	דירוג	חברה
יציב	-iAA	S&P Global Maalot
יציב	Aa3.il	מידרוג

ירידה של כ- 12% בחוב נטו



קבוצת בזק - תחזית 2021

למועד פרסום הדוח לרבעון השני 2021 אין שינוי בתחזית קבוצת בזק כפי שפורסמה בדוחות השנתיים של החברה ליום 31.12.2020

תחזיות החברה המפורטות בסעיף זה הינן מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך. התחזיות מבוססות על הערכות, הנחות וציפיות של החברה.

התחזיות מבוססות, בין היתר, על הערכות הקבוצה ביחס למבנה התחרות בשוק התקשורת ולהסדרה הרגולטורית של התחום, על המצב הכלכלי הנוכחי במשק, ובהתאם לכך ליכולתה של הקבוצה להוציא אל הפועל את תוכניתיה לשנת 2021, וכן בשים לב לשינויים שיחולו באמור לעיל, בתנאים העסקיים ובהשפעות שתהיינה להחלטות רגולטוריות, שינויים טכנולוגיים, התפתחויות במבנה שוק התקשורת וכיוב' או בכל שיתממש אחד או יותר מגורמי הסיכון המפורטים בדוח התקופתי לשנת 2020. כמו כן, אין וודאות כי התחזית תתמלא באופן מלא או חלקי, בין השאר, לנוכח מגיפת הקורונה ואי הוודאות הרבה כתוצאה ממנה.

תחזית 2021	
כ-1.0 מיליארד ₪	רווח נקי מתואם ¹ לבעלי מניות
כ-3.5 מיליארד ₪	EBITDA מתואם ¹
כ-1.7 מיליארד ₪	CAPEX ²

החברה תדווח, ככל שיידרש, על סטיות של $\pm 10\%$ ומעלה מהסכומים שצוינו בתחזית.

(1) רווח נקי ו-EBITDA מתואם - בנטרול סעיף הוצאות/הכנסות תפעוליות אחרות, נטו, הפסדים/רווחים חד פעמיים מירידת/עליית ערך והוצאות בגין תגמול מבוסס מניות. יצוין כי ה-EBITDA המתואם והרווח הנקי המתואם לשנת 2020 היו כ-3.66 מיליארד ₪ וכ-1.14 מיליארד ₪ בהתאמה.

(2) CAPEX - תשלומים בגין השקעה ברכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים (ברוטו). יצוין כי ה-CAPEX לשנת 2020 היה כ-1.5 מיליארד ₪



בזק קווי

בזק. להרגיש בבית

בזק קווי - עיקרי התוצאות - רבעון שני 2021

- יציבות בסך ההכנסות לעומת הרבעון המקביל, למרות ירידה של כ-11.2% בהכנסות מטלפוניה
- יציבות בהכנסות משירותי אינטרנט בעיקר כתוצאה מגידול במנויים רבעון חמישי ברציפות וב-ARPU הקמעונאי אשר קוזזו בגלל הירידה בתעריפי השוק הסיטונאי וירידה במנויים הסיטונאיים
- המשך מכירות גבוהות של ציוד קצה אשר תרמו לגידול ב-ARPU של קווי אינטרנט קמעונאים
- צמיחה בהכנסות מהמגזר העסקי - עלייה של כ-10.0% בהכנסות מתמסורת ותקשורת נתונים ושל כ-8.6% בהכנסות משירותי ענן ודיגיטל
- עלייה של כ-8.9% ברווח הנקי המתואם
- המשך פריסה מאסיבית של סיבים וחיבור ראשוני של לקוחות. כבר הגענו לכ-718 אלף משקי בית בהשוואה ליעד של מיליון משקי בית עד סוף 2021

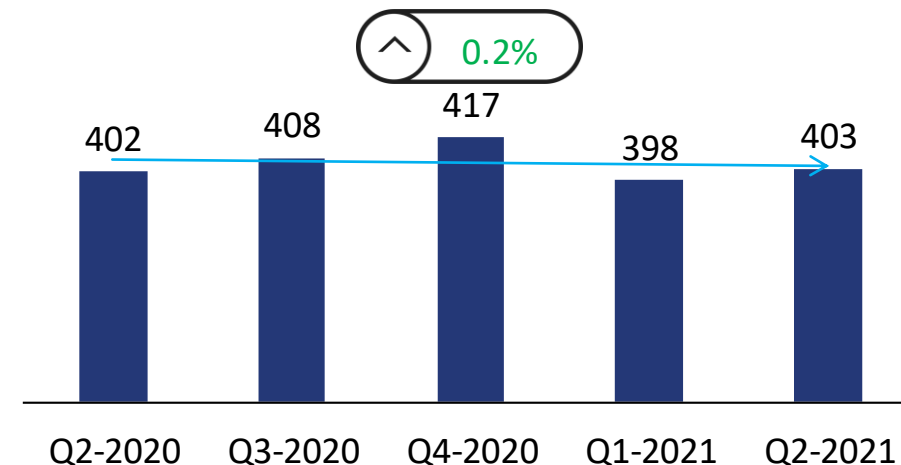
בזק שוטפת את המדינה בסיבים אופטיים

משקי בית זמינים לחיבור מסחרי
(באלפים)

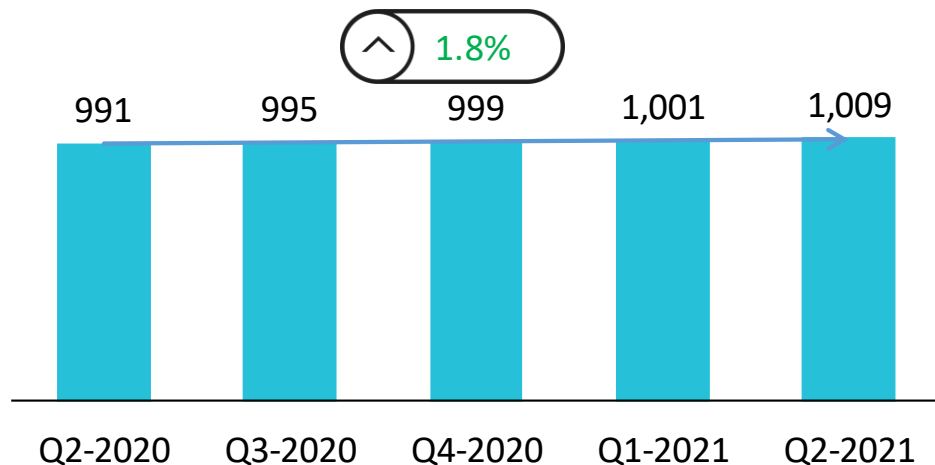


בזק קווי - שירותי אינטרנט

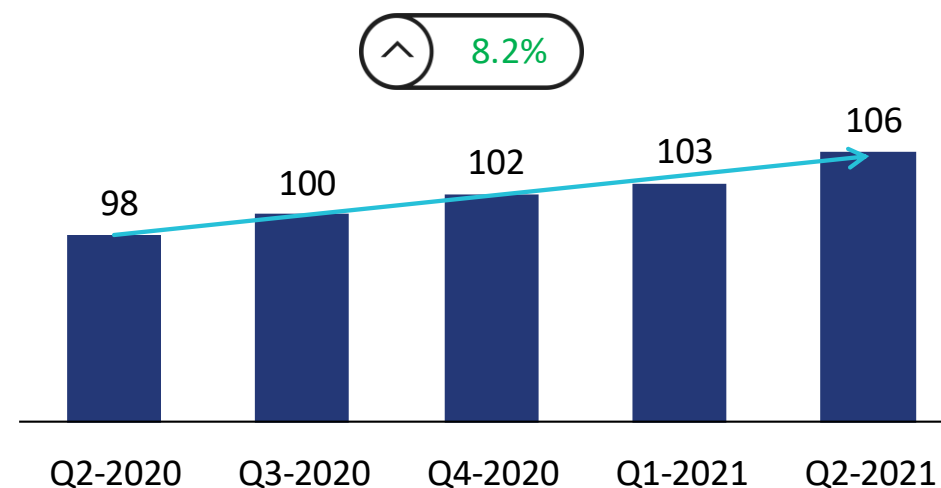
הכנסות משירותי אינטרנט (במיליוני ₪)



קווי אינטרנט קמעונאיים (באלפים)



ARPU קמעונאי



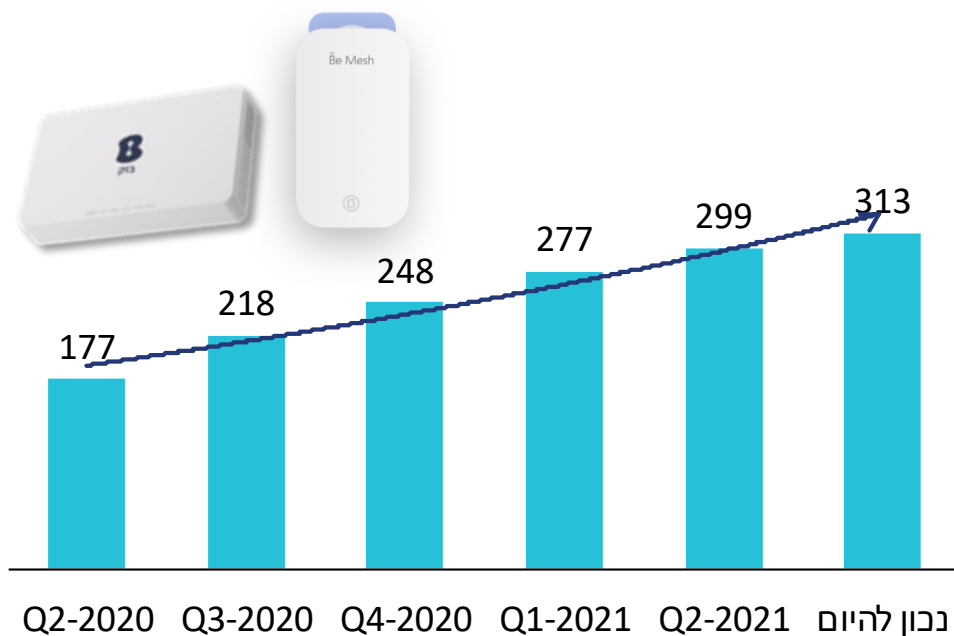
- יציבות בהכנסות משירותי אינטרנט למרות הפחתה חדשה בתעריפי השוק הסיטונאי
- המשך צמיחה במצבת מנויי האינטרנט הקמעונאיים של החברה – 5 רבעונים ברציפות
- גידול חסר תקדים ב- ARPU אינטרנט, אשר הושפע ברבעון הנוכחי גם מהשקת הסיבים
- המשך מכירות גבוהות של ציוד (Be, Bspot, Be Mesh) ודמי התקנה בשירות הסיבים אשר תרמו לגידול ב- ARPU
- השקת קצב 2.5 גיגה ברבעון שני 2021

בזק קווי - Full WiFi | בידול באמצעות אינטרנט בכל רחבי הבית

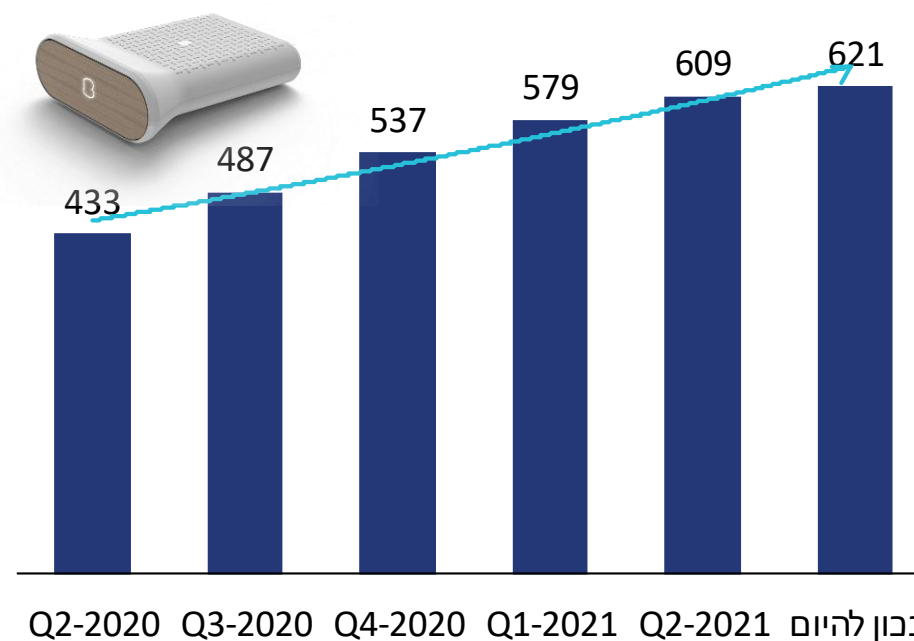
- שיפור חוויית הגלישה באמצעות נתב BE ושירות Bspot ו-Be Mesh הם גורם משמר ללקוחות האינטרנט

- השקת נתב Be Fiber ברבעון שני 2021

מצבת BE MESH ו-BSPOT (אלפים)

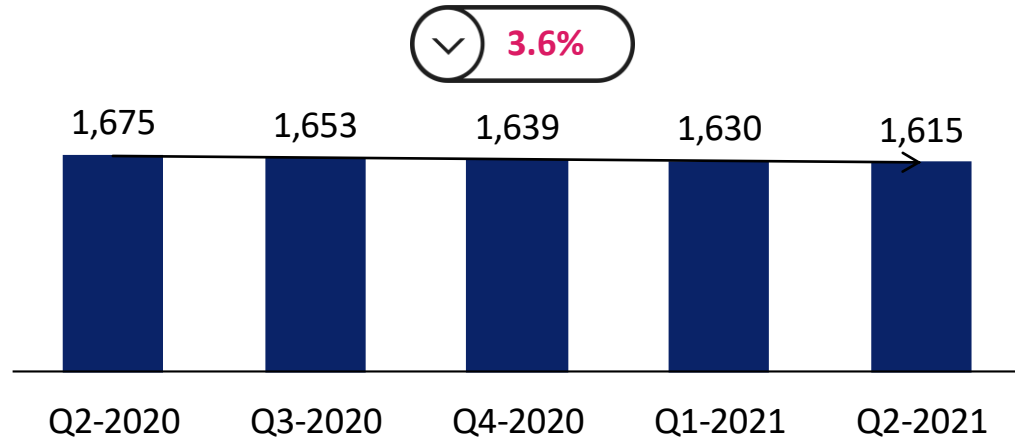


מצבת Be (אלפים)

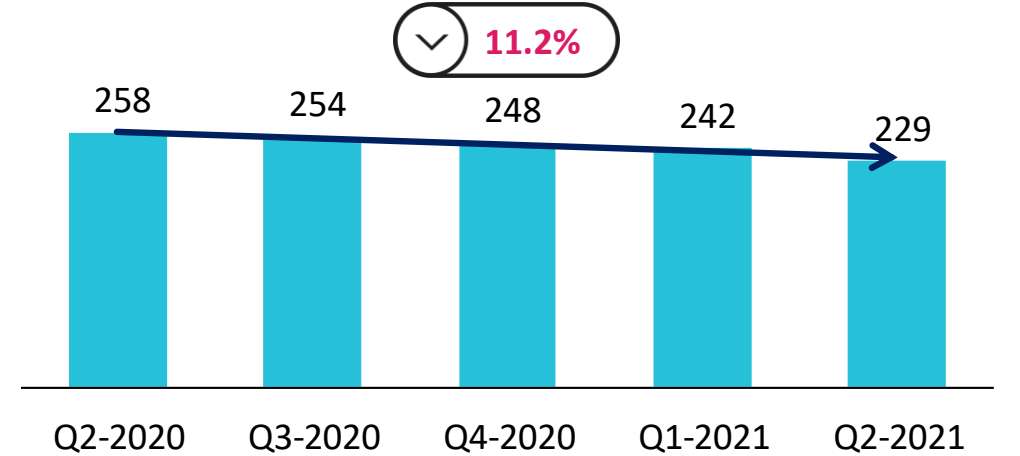


כ- 62% מהלקוחות הקמעונאיים של החברה בחרו להתחבר לחוויית נתב ה-Be

מספר קווי טלפוניה (באלפים)

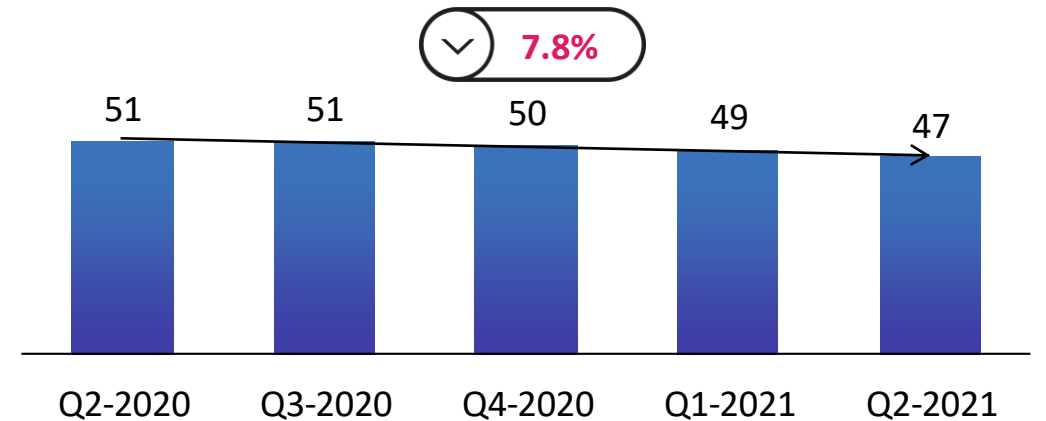


הכנסות טלפוניה (במיליוני ₪)



• קיטון בהכנסות על רקע התמתנות השפעת משבר הקורונה

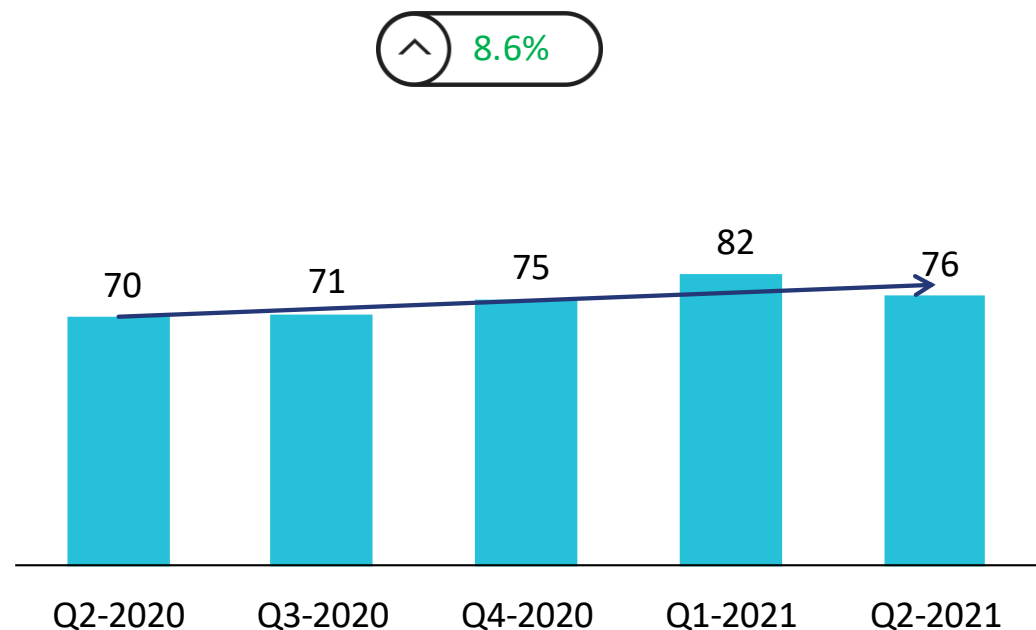
ARPL טלפוניה (₪)



בזק קווי - הכנסות משירותי תמסורת ותקשורת נתונים

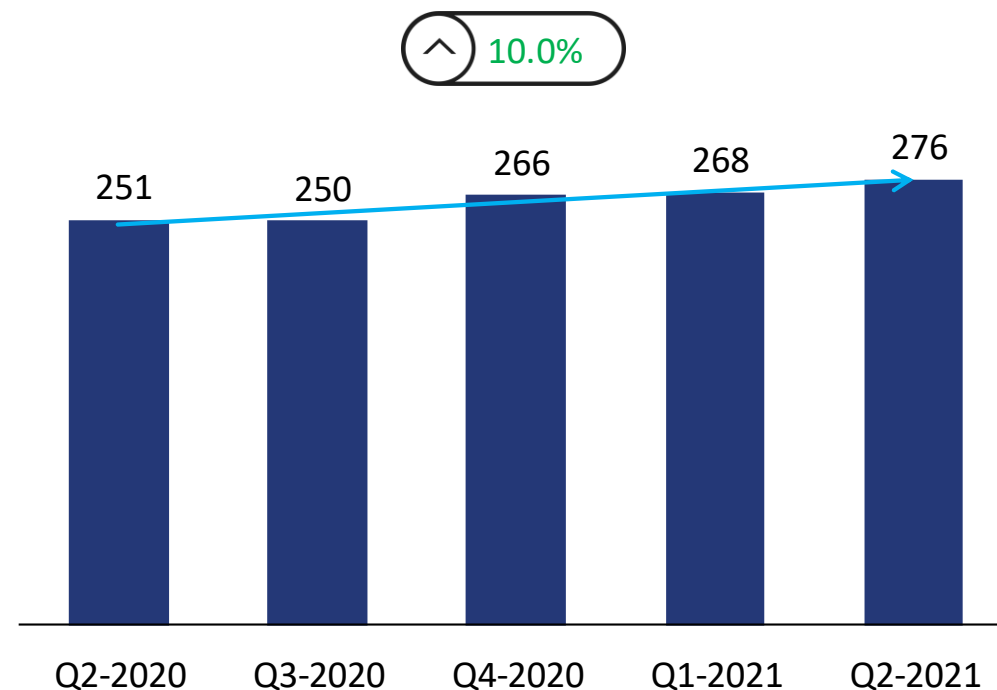
וענן ודיגיטל | במיליוני ₪

ענן ודיגיטל



• גידול בהכנסות ממרכזיות וירטואליות והמדריך העסקי

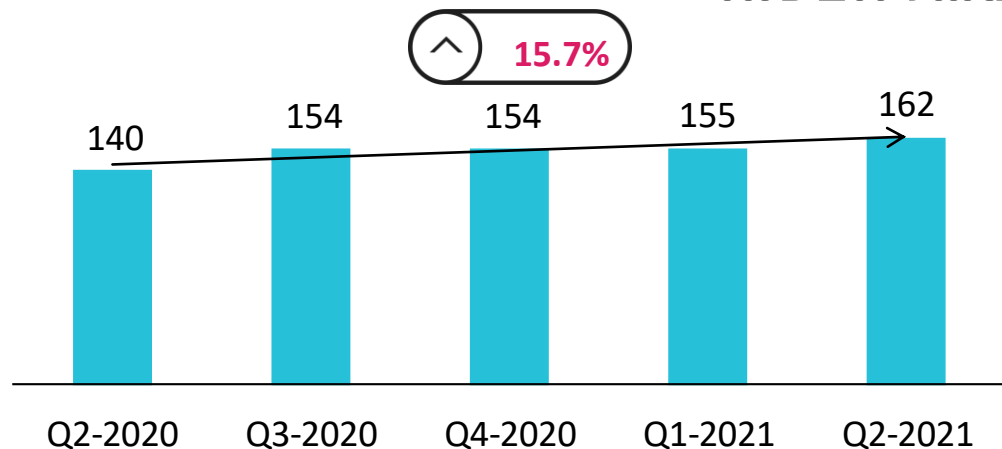
תמסורת ותקשורת נתונים



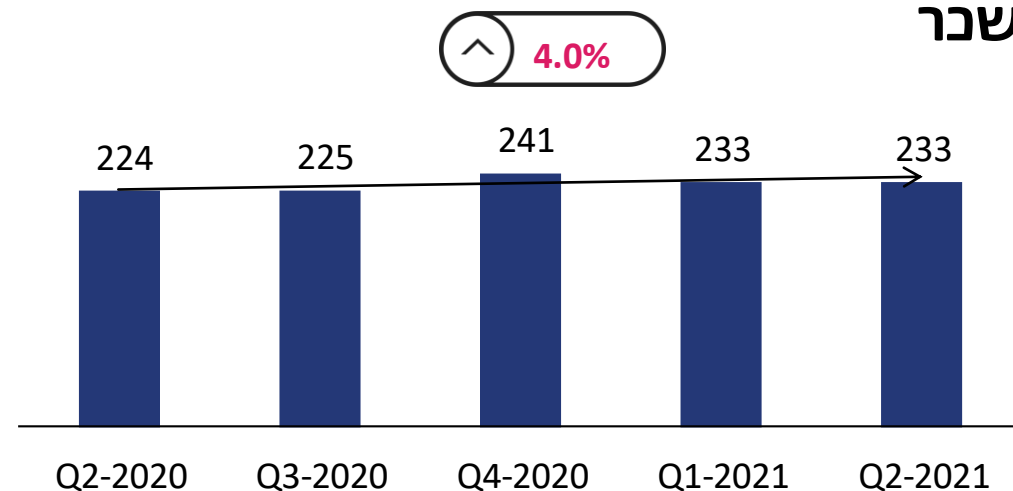
• גידול בהכנסות משירותי תמסורת לספקיות אינטרנט ולעסקים

בזק קווי – התפתחות ההוצאות במיליוני ₪

הוצאות הפעלה



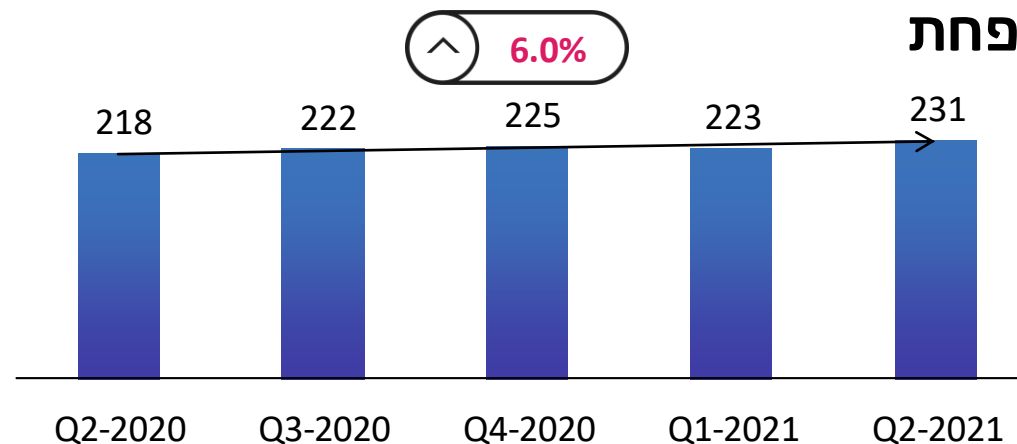
שכר



- הוצאות השכר ב-Q2-2021 כללו כ-5 מיליון ₪ בגין תגמול מבוסס מניות

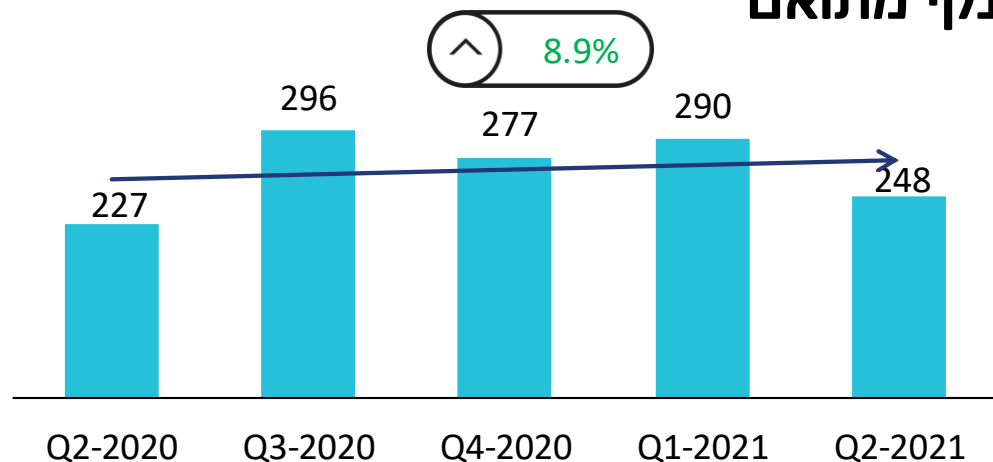
- עלייה בהוצאות הפעלה ב-Q2-2021 נבעה, בין היתר, מהכרה בהוצאות בסך של כ-10 מיליון שקל לקרן אוניברסלית לפריסת סיבים וכן מהשפעות קורונה ברבעון המקביל, והשקת הסיבים ברבעון הנוכחי

פחת

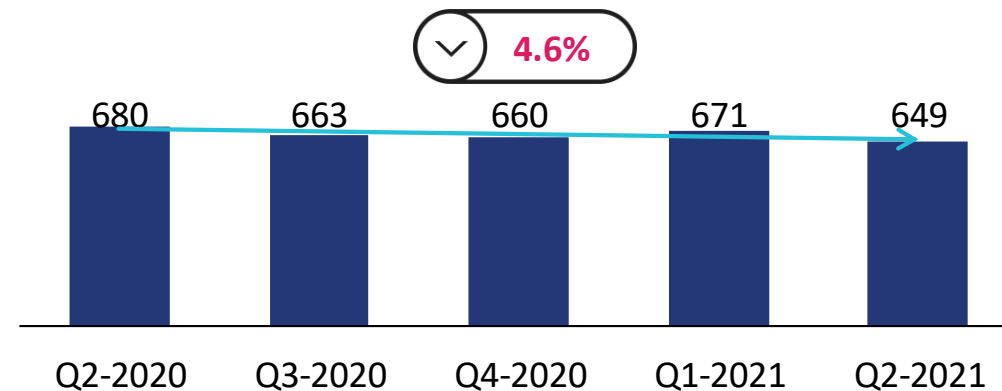


בזק קווי - נתונים פיננסיים עיקריים | במיליוני ₪

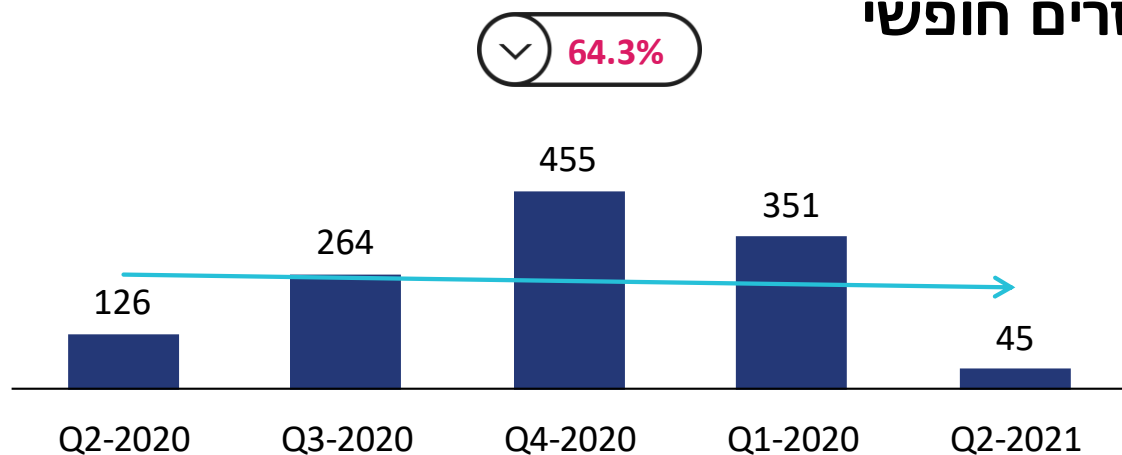
רווח נקי מתואם



EBITDA מתואם

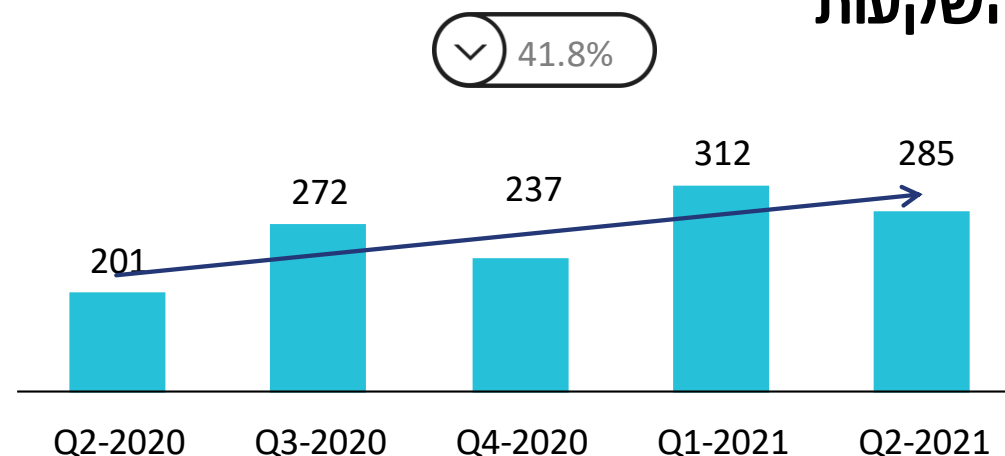


תזרים חופשי



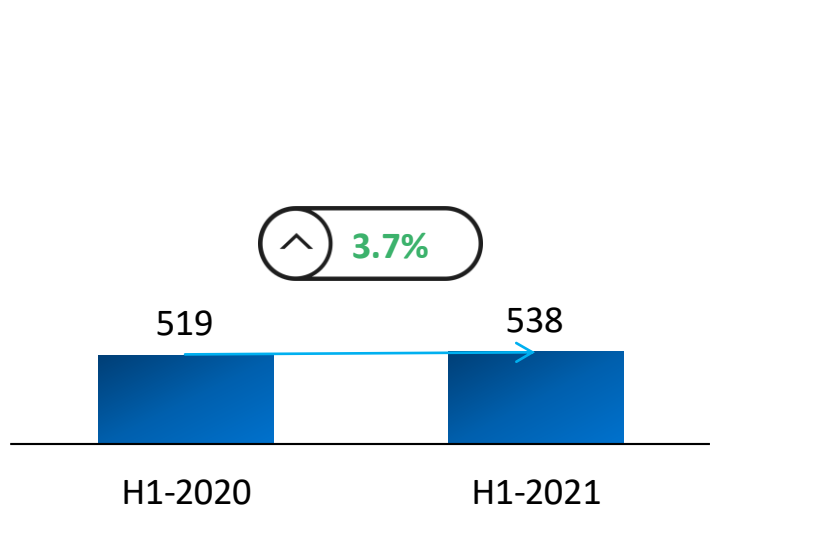
התזרים החופשי ב-Q2-21 הושפע מהגידול בהשקעות בשל פריסת סיבים ומתשלום מענק לעובדים

השקעות

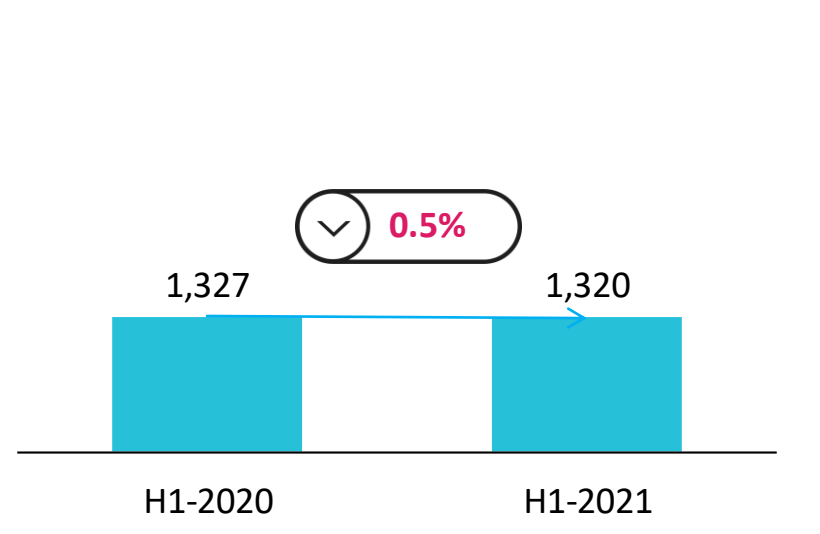


בזק קווי - נתונים ל-H1-2021 | במיליוני ₪

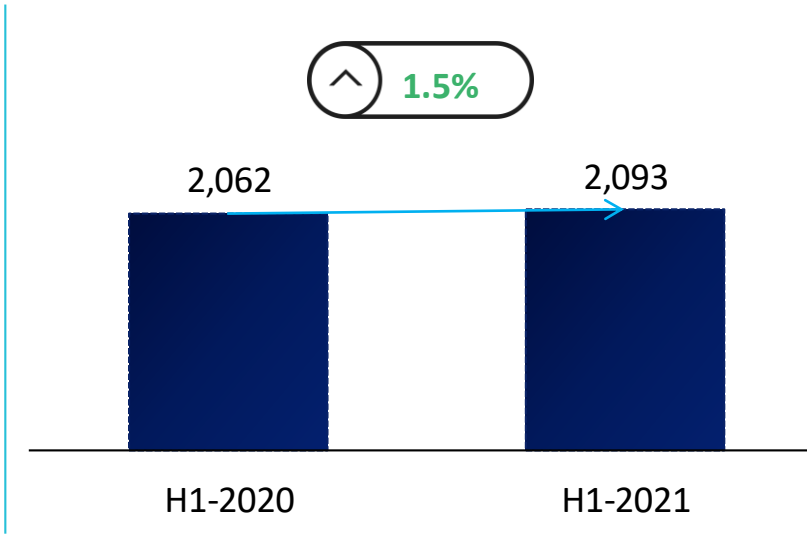
רווח נקי מתואם*



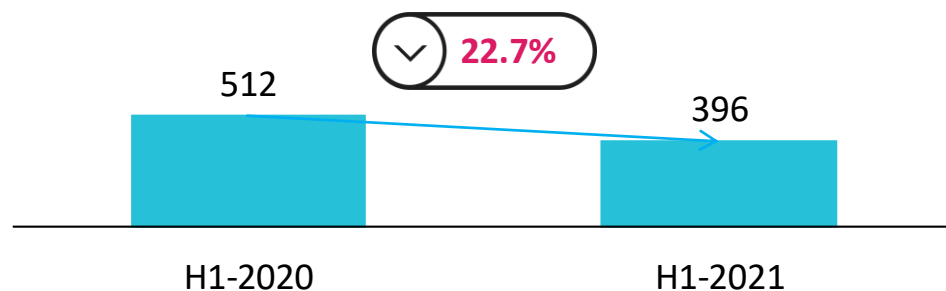
EBITDA מתואם*



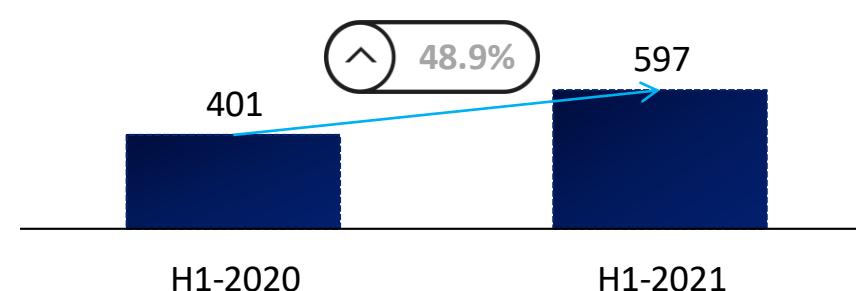
הכנסות



תזרים חופשי

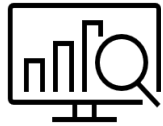


השקעות





צמיחה במגזר העסקי



השקה ופריסה נרחבת של
הסיבים



הצלחה במכירות
נתב Be ומשפרי
קליטה



צמיחה בהכנסות
אינטרנט קמעונאי
כתוצאה מגידול
בקווים קמעונאיים
וב-ARPU

השילוב של יכולות הפריסה הגבוהות עם השירות האיכותי של בזק טומנות פוטנציאל צמיחה וחיזוק מעמדה של בזק במגזר הפרטי

החברות הבנות



בזק בינלאומי

yes.



פלאפון



ISP



TV



Mobile

החברות הבנות - סיכום רבעון Q2-2021

✓ המשך התייעלות בכוח אדם בהתאם להסכמים הקיבוצים



✓ גידול במנויים ובחבילות דור 5



✓ השקת חבילות FIBER+ על גבי סיבים האופטיים בבזק בינלאומי



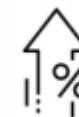
✓ צמיחה בעולם העסקי ו-DATA בבזק בינלאומי



✓ שלוש החברות מציגות צמיחה במנויים



✓ yes - תזרים חופשי חיובי של 20 מ' בחציון הראשון של 2021



✓ כ-33% מלקוחות yes צופים בשידורי הטלוויזיה באמצעות IP



החברות הבנות - השלב הראשון (2019-2021)

מהלכים שבוצעו

- ירידה של כ-1,400 עובדים במהלך השנתיים וחצי האחרונות (סוף דצמבר 2018 עד סוף יוני 2021), תוך ירידה של כ-45% בדרגי ניהול בכירים (הנהלה ומדווחי הנהלה)
- מעבר לרכש משותף והתייעלות תפעולית בהוצאות שלוש החברות וחיסכון בשטחי נדל"ן

מהלכים בתהליך

- מעבר למערכת CRM חדשה אחודה - מכירה ושירות ללקוח בהסתכלות רחבה (כולל אפשרות לטריפל), חיסכון בהשקעות עתידיות ותמיכה בריבוי מערכות



החברות הבנות - צועדים לדור הבא



שידורי IP
בטלוויזיה



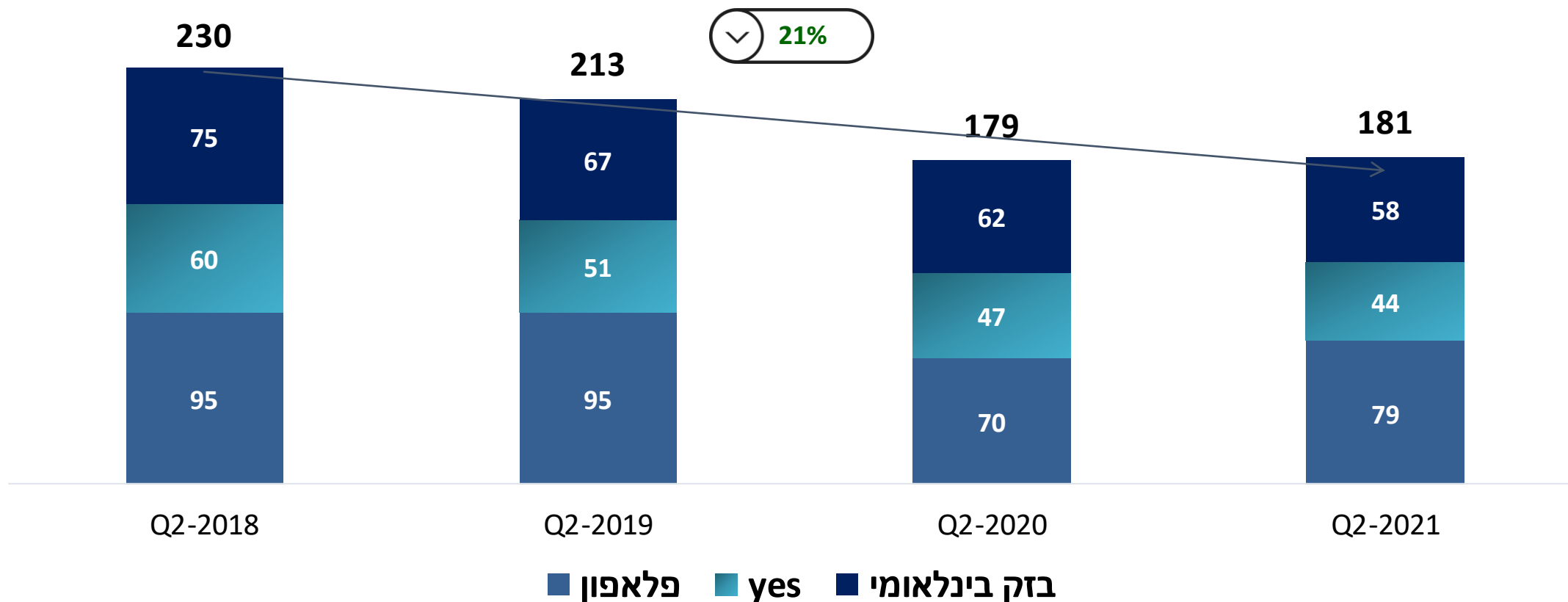
אינטרנט
על סיבים



דור 5
בסלולר

חילופי דורות טכנולוגיים בכל תחומי הפעילות של החברות

החברות הבנות – ירידה של 21% בהוצאות השכר* | מיליוני ₪



התייעלות בשכר הביאה לירידה של 21% מ-Q2-2018 ועד היום

פלאפון - בשורת דור 5G

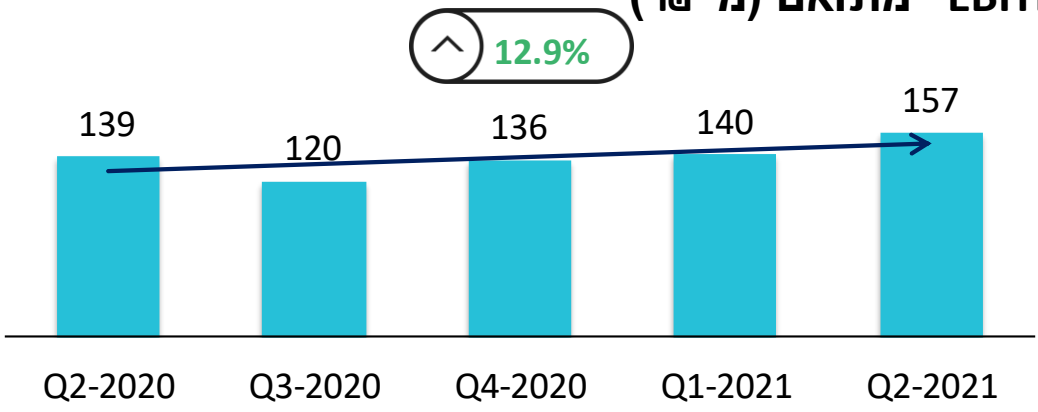


- המשך פריסה מדורגת של דור 5
- מגוון מכשירים וחבילות
- נכון למועד הדוח לפלאפון מעל 400 אלף מנויים על חבילות "דור 5", התורמים לשיפור ב-ARPU
- תקשורת נתונים ורשתות פרטיות בפס רחב לתעשיות וארגונים
- זכייה בשימוש בלעדי בתדרים, יעניקו לחברה יתרון תחרותי

פלאפון הינה החברה הראשונה שהשיקה והפעילה את רשת דור 5

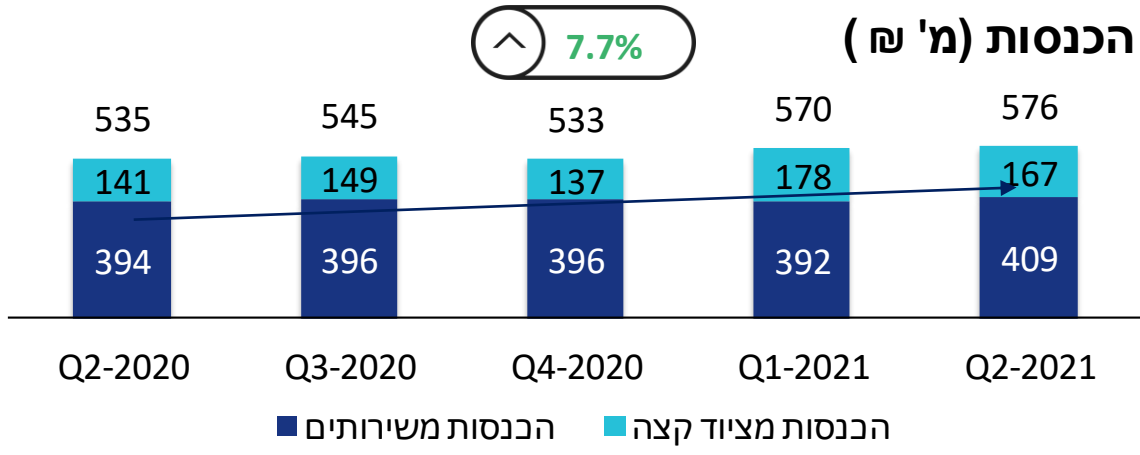
פלאפון - תמצית ביצועים עסקיים ו-KPIs

*EBITDA מתואם (מ' ₪)



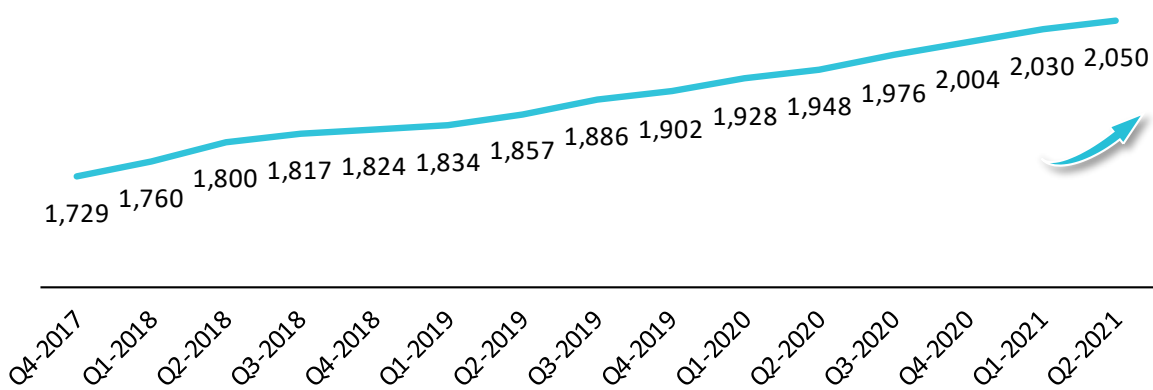
עלייה ב- EBITDA מול הרבעון הקודם והרבעון המקביל

הכנסות (מ' ₪)



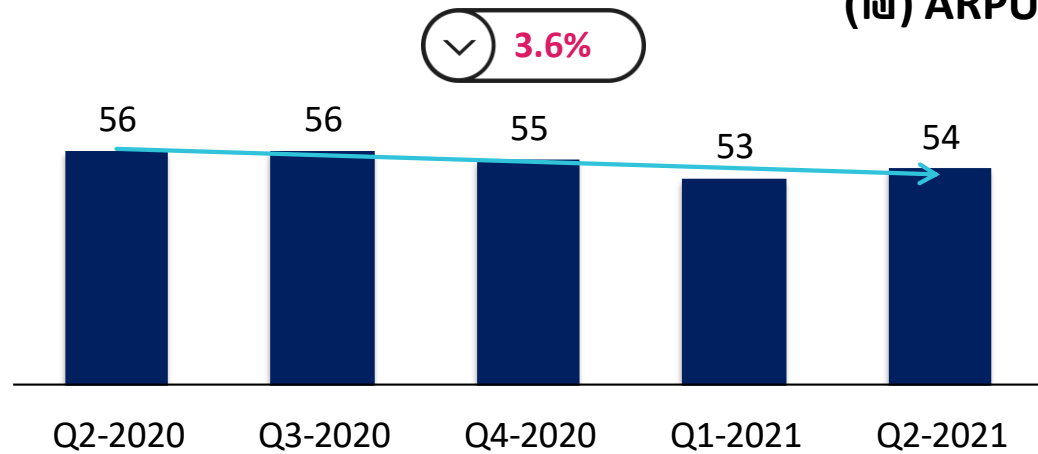
רבעון שיא בהכנסות מאז 2019

מצבת מנויי פוסטפייד (אלפים)



צמיחה בכמות המנויים שנה חמישית ברציפות הובילה לבלימת השחיקה בהכנסות

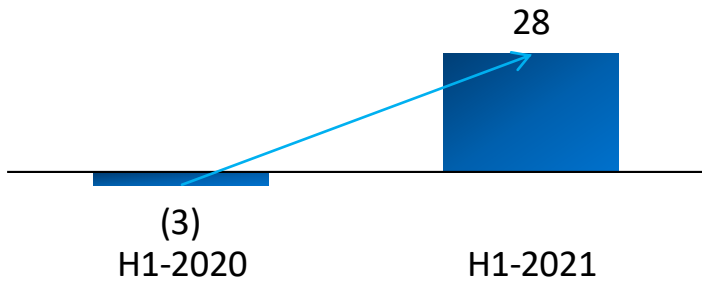
ARPU (₪)



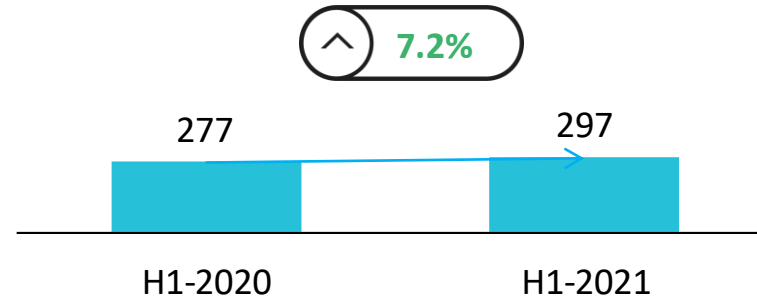
ציבות, ואף עלייה ב-ARPU מול רבעון קודם

פלאפון - נתונים ל-2021-H1 | מיליוני ₪

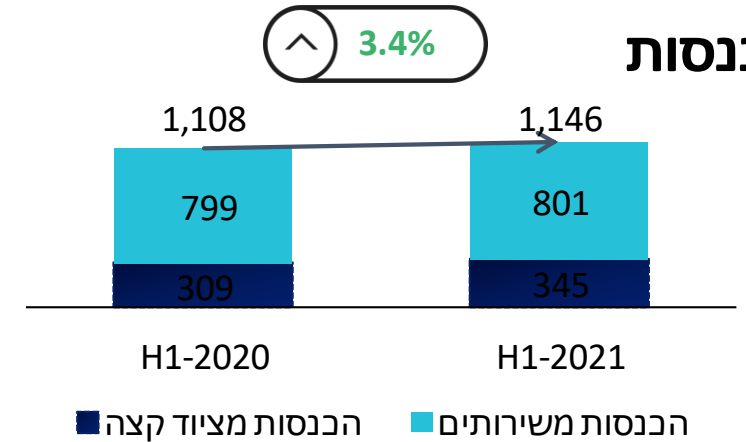
רווח נקי מתואם*



EBITDA מתואם*

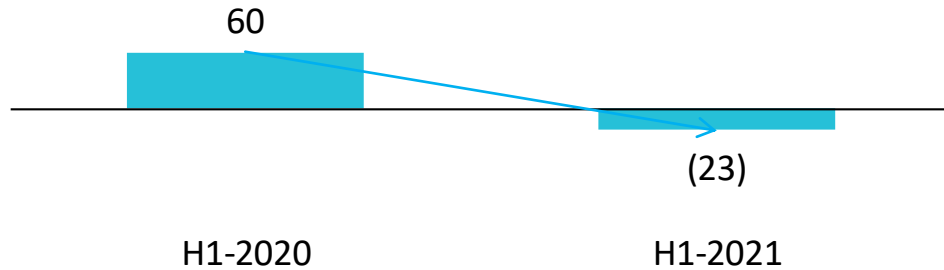


הכנסות

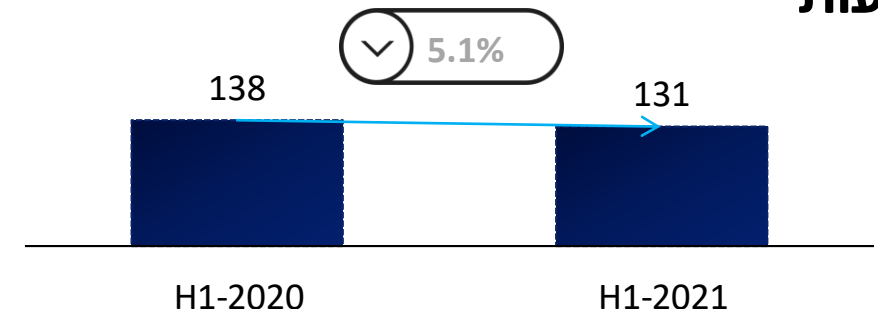


- הכנסות צידוד קצה - גידול שנבע בעיקר מהשקת האיפון החדש
- הכנסות משירותים - גידול בהכנסות רומינג, צמיחה במצבת מנויי הפוסט פייד, לרבות מנויים בחבילות דור 5 אשר קוזזה חלקית ע"י ירידה בהכנסות מזמן אויר נכנס

תזרים חופשי



השקעות



yes – המשך צמיחה במנויים והמשך מיגרציה ל-IP

שיפור חווית לקוח לצד חסכון בעלויות



כ-33% מלקוחות yes צופים
בשידורי הטלוויזיה באמצעות IP

מובילות בתחום המקור

yes ממשיכה להוביל את סדרת
המקור ועשייה מקצועית ואיכותית



חיסכון ממעבר רכש ממירים יקר
לסטרימרים זולים



חיסכון בעלויות הלוויין בסיום
המעבר ל-IP



המשך צמיחת מנויים



שיפור משמעותי בתזרים המזומנים
ומעבר לתזרים חיובי



yes+ LIVE

טכנולוגיה פורצת דרך לצפייה
בשידורים חיים ללא דילוי

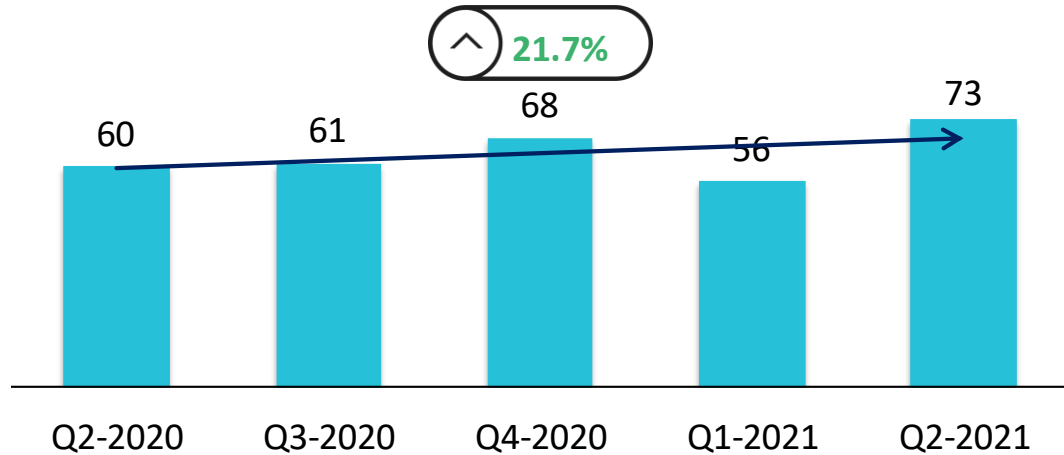
yes.



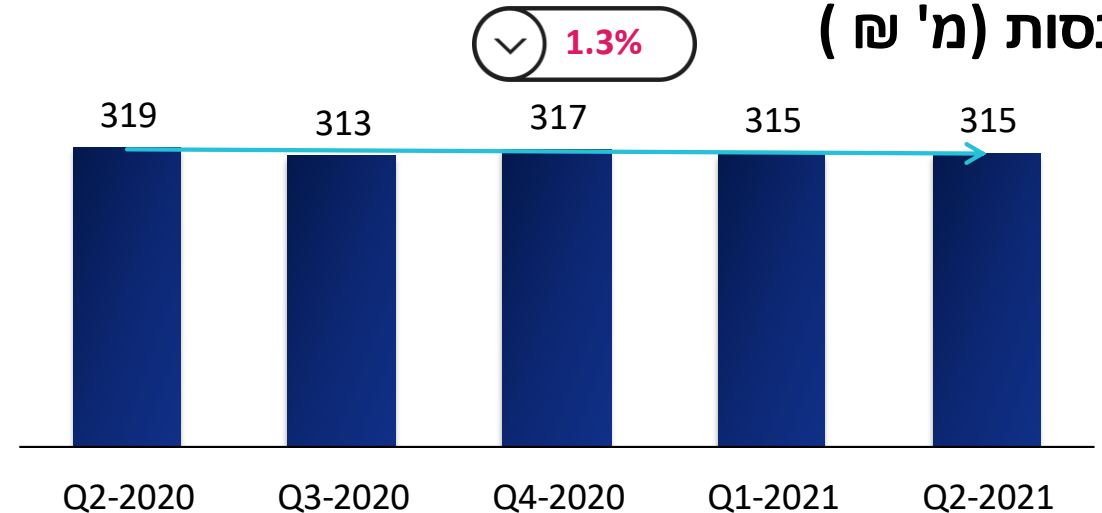
yes - תמצית ביצועים עסקיים ו-KPIs

yes.

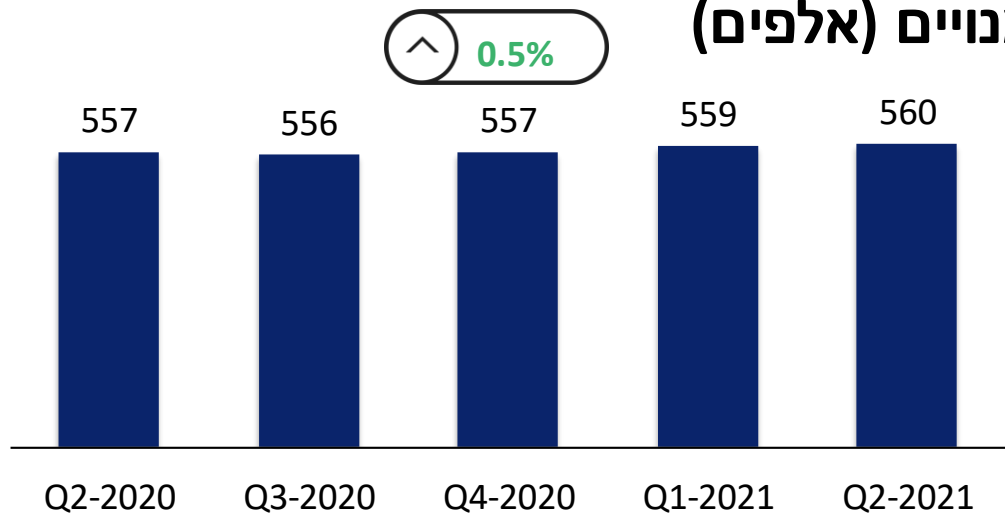
EBITDA מתואם* (מ' ₪)



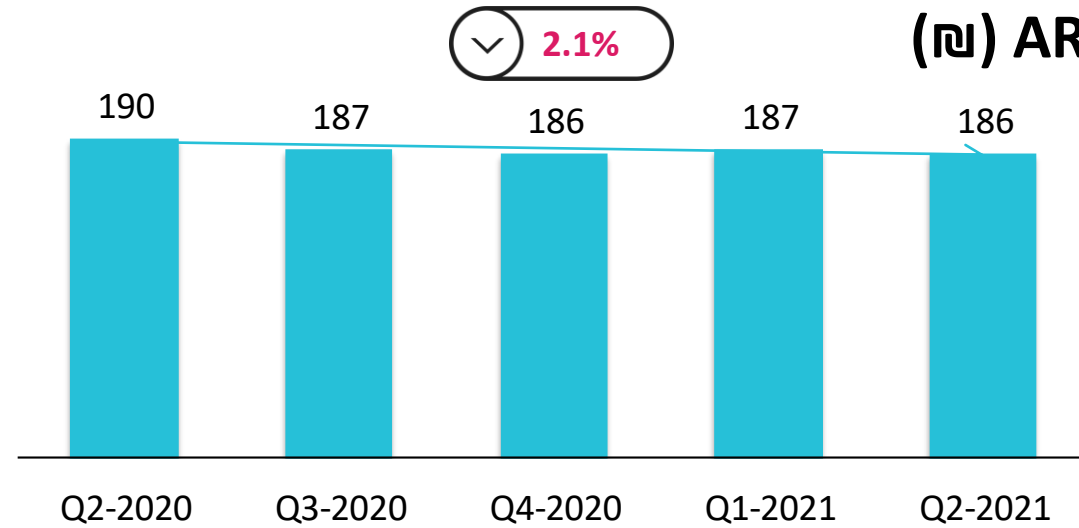
הכנסות (מ' ₪)



מנויים (אלפים)



ARPU (₪)

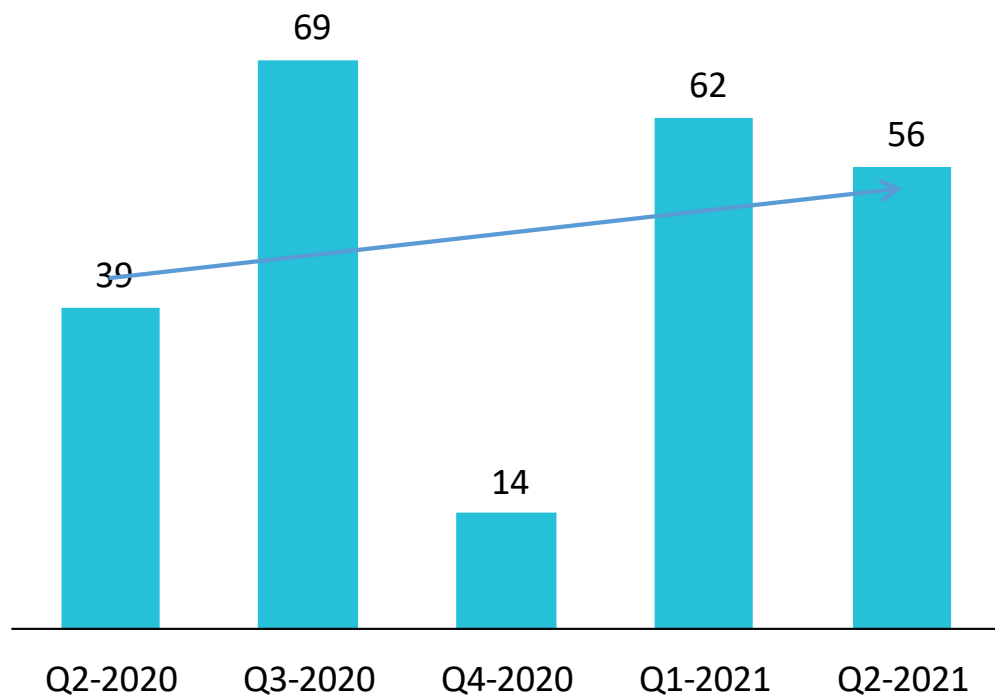


בלימת הירידה בכמות המנויים כתוצאה מעלייה בביקוש ל-STING ו-yes+

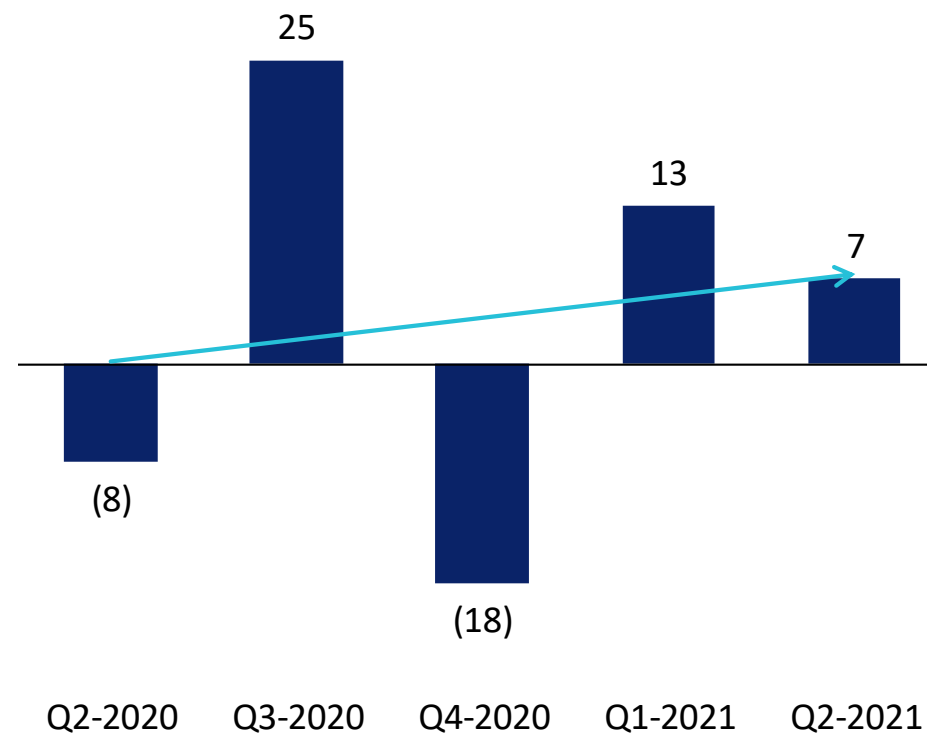
יציבות בהכנסה ממוצעת מלקוח ברבעונים האחרונים

yes - שיפור משמעותי בתזרים המזומנים | מיליוני ₪

תזרים מזומנים מפעילות שוטפת



תזרים מזומנים חופשי

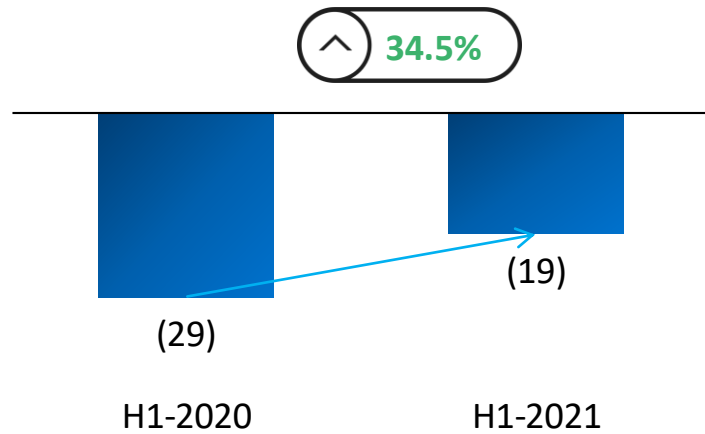


לאחר מספר שנים מציגה החברה שיפור משמעותי בתזרים המזומנים ומעבר לתזרים חיובי

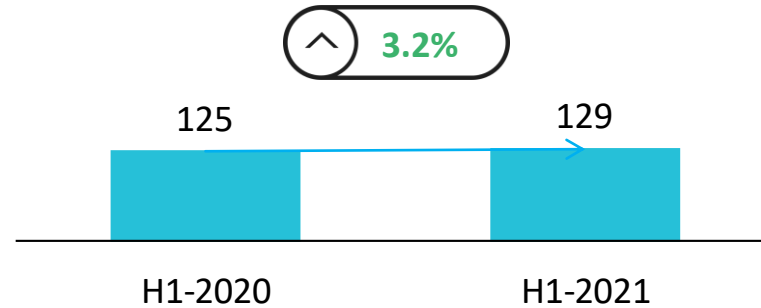
yes - נתונים ל-H1-2021 | מיליוני ₪

yes.

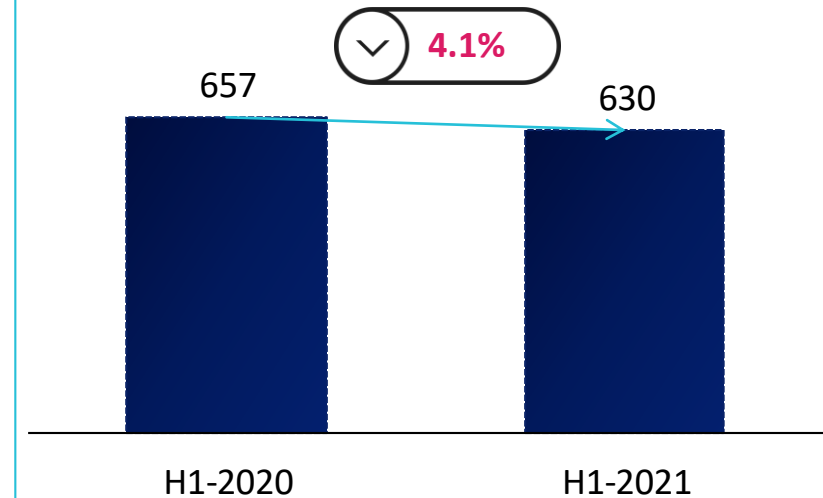
רווח נקי מתואם*



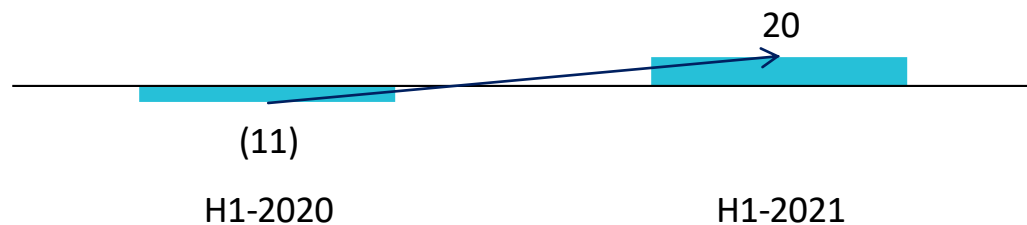
EBITDA מתואם*



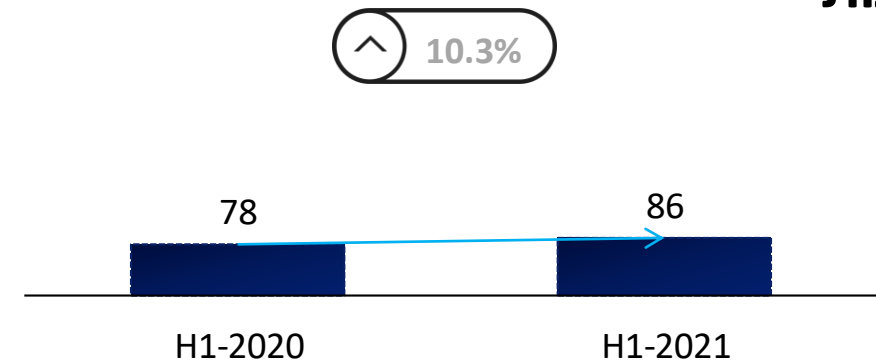
הכנסות



תזרים חופשי



השקעות



בזק בינלאומי - הובלה בפתרונות לעסקים - שחקן משמעותי בשוק

צומח

קשת רחבה של פתרונות לעסקים

- רשת DATA CENTER בפריסה הרחבה ביותר בישראל
- צמיחה בפעילות ענן (יישומים עסקיים) וחוזי שירות
- צמיחה בפעילות שירותים עסקיים ו-DATA בינ"ל
- המשך הרחבת הפעלות תוך התקשרות עם מגוון רחב של לקוחות עסקיים בינלאומיים
- זכייה במכרזים משמעותיים מובילים בישראל
- השקת חבילות FIBER+ על גבי סיבים אופטיים

מתקדמים לאינטרנט סיבים FIBER+



ביצועים גבוהים
לחווית בלישה, צפיה
וגיימינג עוצמתית



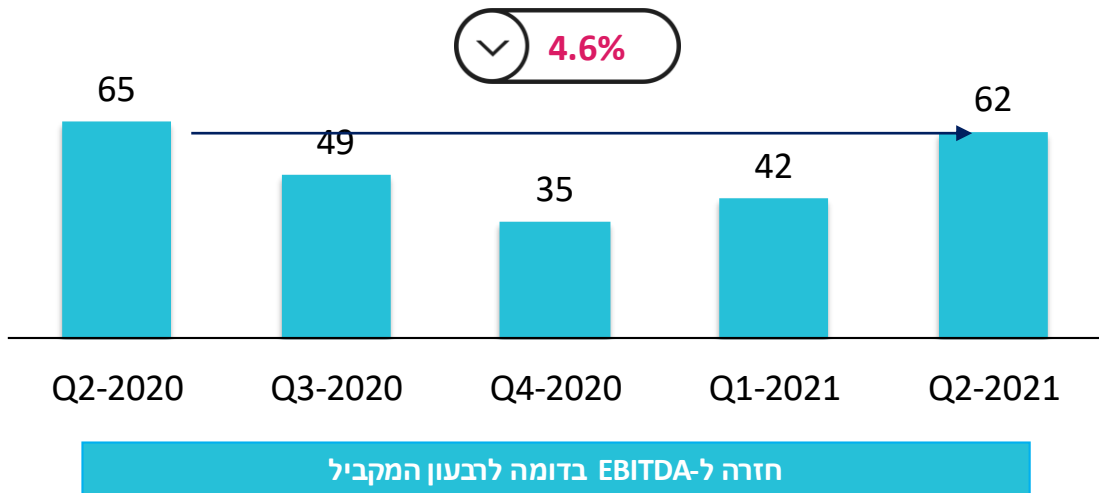
שיתוף נמוך
זמן תגובה מהיר
ומינימום דיילי



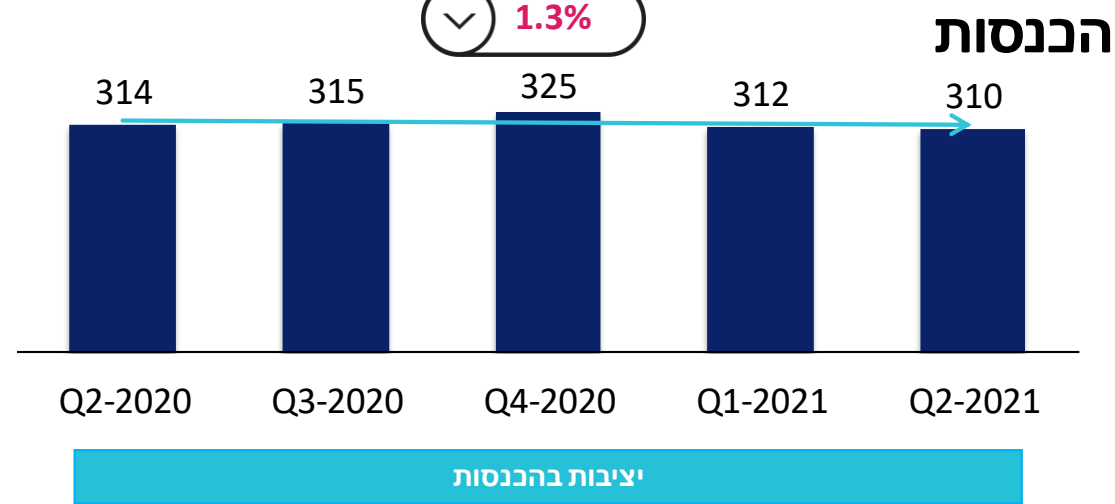
מהירות שיא
קצבים גבוהים הרכה יותר
בהורדה והעלאה

בזק בינלאומי - תמצית ביצועים עסקיים ו-KPIs | במיליוני ₪

EBITDA מתואם*

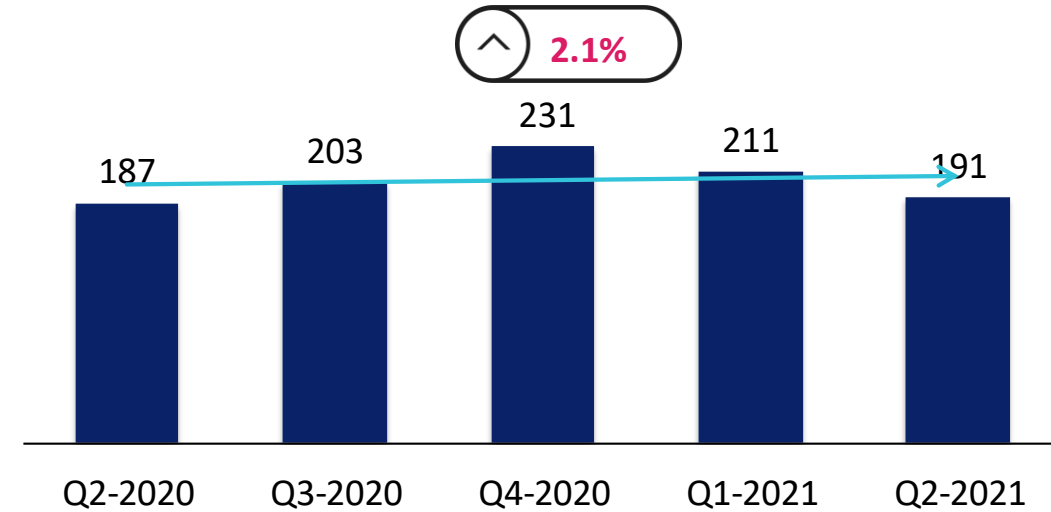


1.3%



הוצאות (ללא פחת והוצ' אחרות)

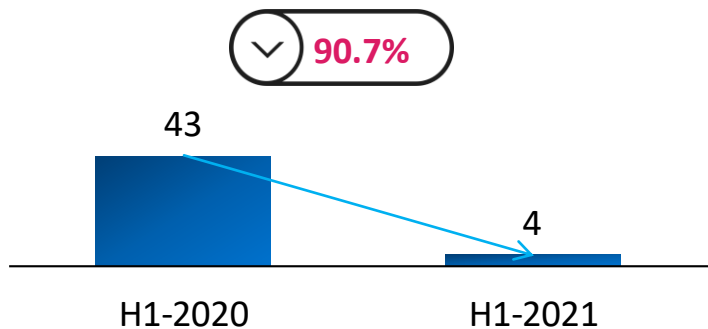
2.1%



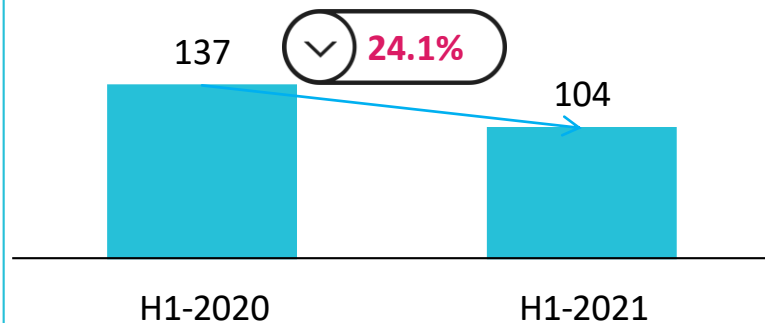
* בנטרול הוצאות/הכנסות תפעוליות אחרות, נטו, הפסדים/רווחים חד פעמיים מירידת/עליית ערך והוצאות בגין תגמול מבוסס מניות

בזק בינלאומי - נתונים מצטברים לינואר עד יוני | מיליוני ₪

רווח נקי מתואם*

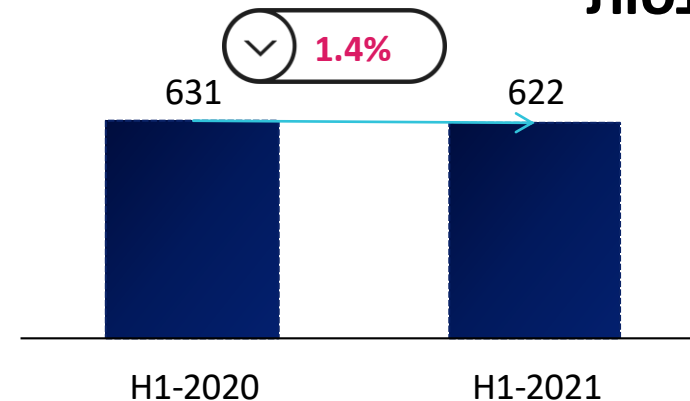


EBITDA מתואם*



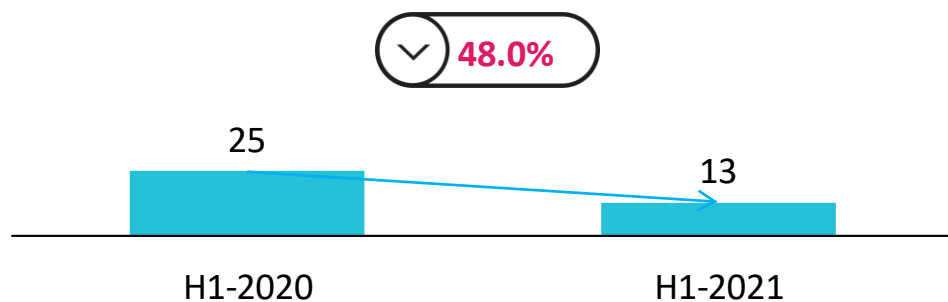
הקיטון מול התקופה המקבילה נובע משחיקה ברווחיות ISP ומזיכוי חד פעמי שהתקבל בתקופה המקבילה כתוצאה מעדכון תעריפי אינטרנט

הכנסות

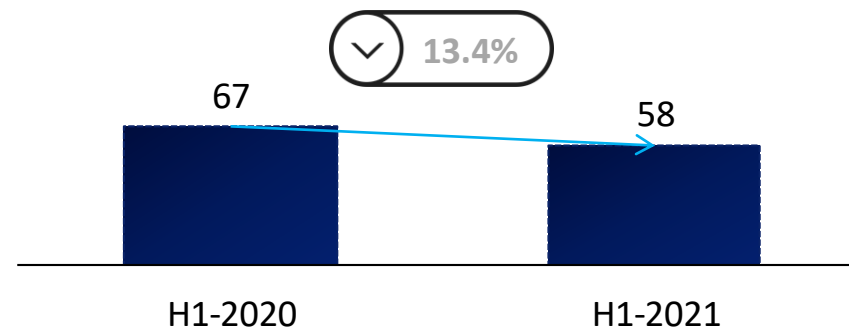


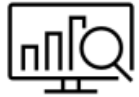
יציבות בהכנסות החברה-ההפרש בהכנסות נובע מקיטון בהכנסות אינטרנט אשר קוזז בחלקו מהמשך עלייה בשירותים עסקיים

תזרים חופשי



השקעות





שינוי מבני – פוטנציאל
צמיחה לצד התייעלות



איתנות פיננסית – ירידה
משמעותית בחוב נטו



השקעה מסיבית
בתשתיות



ביצועים עסקיים
חזקים – גידול
בהכנסות וברוח הנקי



8

תודה!

למידע נוסף בקרו אותנו

ir.bezeq.co.il -ב